

1. Ανοικτό παραμένει το Πρόγραμμα Εργαλειοθήκη Ανταγωνιστικότητας για Μικρές και Πολύ Μικρές Επιχειρήσεις

Ενίσχυση υφιστάμενων μικρών και πολύ μικρών επιχειρήσεων, προκειμένου να αναβαθμίσουν και να βελτιώσουν την ανταγωνιστική τους θέση στην εσωτερική και εξωτερική αγορά, επενδύοντας στον εκσυγχρονισμό του παραγωγικού εξοπλισμού τους και στην πιστοποίηση των προϊόντων τους.

Οι επιχειρήσεις που επιθυμούν να συμμετάσχουν πρέπει να **είναι υφιστάμενες πολύ μικρές και μικρές επιχειρήσεις** με τρεις (3) τουλάχιστον κλεισμένες διαχειριστικές χρήσεις δωδεκάμηνης διάρκειας.

Να έχουν κατ' ελάχιστον δύο (2) ΕΜΕ¹ μισθωτής εργασίας το έτος που προηγείται της ηλεκτρονικής υποβολής της πρότασης χρηματοδότησης.

Να συμπληρώνουν κατ' ελάχιστο πενήντα (50) βαθμούς σύμφωνα τα κριτήρια αξιολόγησης

Ο Προϋπολογισμός των επενδύσεων δύναται να κυμαίνεται από **20.000€ έως 200.000€** και αφορά τους τομείς :

- Αγροδιατροφή/Βιομηχανία Τροφίμων
- Ενέργεια
- Εφοδιαστική Αλυσίδα
- Πολιτιστικές και Δημιουργικές Βιομηχανίες (ΠΔΒ)
- Τεχνολογίες Πληροφορικής και Επικοινωνίας (ΤΠΕ)
- Υγεία
- Υλικά-Κατασκευές
- Περιβάλλον

Το ποσοστό ενίσχυσης των δαπανών κυμαίνεται από 50% έως 65% ανάλογα με διάφορους παράγοντες οι κυριότεροι εκ των οποίων είναι η περιοχή που θα υλοποιηθεί η επένδυση, καθώς και η μορφή ενίσχυσης (π.χ. επιχορήγηση ή φορολογική απαλλαγή).

Η ίδια συμμετοχή δεν είναι υποχρεωτική και μπορεί εξ' ολοκλήρου να καλυφθεί από τραπεζικό δανεισμό.

Η καταληκτική ημερομηνία υποβολής προτάσεων είναι έως το πέρας του προϋπολογισμού του προγράμματος.

Οι επιλέξιμες δαπάνες προς ενίσχυση είναι:

- Μηχανήματα παραγωγής (ανυψωτικά, Κλαρκ, εργαστηριακός εξοπλισμός ποιοτικού ελέγχου προϊόντων),
- Εξοπλισμός και λογισμικά πληροφορικής (υπολογιστές, ασύρματες συσκευές κλπ)
- Αναβάθμιση ιστοσελίδας και δημιουργία e-shop
- Συμμετοχή σε e-markets (Skroutz, eBay, Amazon, Alibaba κτλ)
- Πιστοποίηση Προϊόντων – Υπηρεσιών – Διαδικασιών
- Υπηρεσίες σχεδιασμού ή επανασχεδιασμού συσκευασίας - ετικέτας – branding (σήμα, λογότυπο)
- Ψηφιακή προβολή
- Δαπάνες για την εξοικονόμηση ενέργειας (μηχανήματα - εξοπλισμός - εγκατάστασή τους)
- Τεχνικές μελέτες μηχανικών
- Μεταφορικά μέσα (αμιγώς επαγγελματικής χρήσης)
- Μισθολογικό κόστος εργαζομένων (νέο προσωπικό)
- Αμοιβή συμβούλων για την σύνταξη και παρακολούθηση του επενδυτικού σχεδίου

Περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να βρείτε στο site της εταιρείας μας <https://atlantisresearch.gr/>

Υπεύθυνοι Επικοινωνίας:

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Μαρία Παϊσιου, 2310531000, εσωτ. 164, email: paisiou@atlantisresearch.gr

Γιώργος Πουλτουρτζίδης, 2310531000 εσωτ. 141 email: poultourtzidis@atlantisresearch.gr

2. Ενίσχυση για τον εκσυγχρονισμό – αναβάθμιση υφιστάμενων επιχειρήσεων, κατά προτεραιότητα σε τομείς της Περιφερειακής Στρατηγικής Έξυπνης Εξειδίκευσης «Ανατολική Μακεδονία και Θράκη 2014-2020»

Στο πλαίσιο της Δράσης ενισχύονται υφιστάμενες πολύ μικρές, μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις της Περιφέρειας Ανατολικής Μακεδονίας και Θράκης για επενδυτικά σχέδια ώστε να αυξηθεί η ανταγωνιστικότητα και κατ' επέκταση να βελτιωθεί η θέση τους στην εγχώρια και διεθνή αγορά.

Οι επιχειρήσεις που επιθυμούν να συμμετάσχουν πρέπει να **είναι υφιστάμενες πολύ μικρές και μικρές επιχειρήσεις** με δυο (2) τουλάχιστον κλεισμένες διαχειριστικές χρήσεις δωδεκάμηνης διάρκειας.

Ο Προϋπολογισμός των επενδύσεων δύναται να κυμαίνεται **από 60.000€ έως 800.000€** και αφορά τους τομείς :

Αγροδιατροφής, τουρισμού - πολιτισμού, υλικών (πλαστικών-ελαστικών, μη μεταλλικών ορυκτών) και καινοτόμων υλικών, χημικών, φαρμάκων και υγείας, περιβάλλοντος, ενέργειας και υβριδικών τεχνολογιών, ηλεκτρολογικού και ηλεκτρονικού εξοπλισμού καθώς και του τομέα τεχνολογιών πληροφορικής και επικοινωνιών

Εάν ανήκει στο κλάδο του Χονδρικού Εμπορίου, για να θεωρηθεί επιλέξιμο το επενδυτικό σχέδιο θα πρέπει αποδεδειγμένα το 80% του μέσου όρου των εσόδων της διετίας 2017 και 2018 να προέρχεται από χονδρικές πωλήσεις.

Το ποσοστό ενίσχυσης των δαπανών κυμαίνεται από 45% έως 55% ανάλογα με διάφορους παράγοντες οι κυριότεροι εκ των οποίων είναι η περιοχή που θα υλοποιηθεί η επένδυση, το μέγεθος της επιχείρησης καθώς και η μορφή ενίσχυσης (π.χ. επιχορήγηση ή φορολογική απαλλαγή).

Η ίδια συμμετοχή δεν είναι υποχρεωτική και μπορεί εξ' ολοκλήρου να καλυφθεί από τραπεζικό δανεισμό.

Η καταληκτική ημερομηνία υποβολής προτάσεων είναι έως το πέρας του προϋπολογισμού του προγράμματος.

Οι επιλέξιμες δαπάνες προς ενίσχυση είναι:

- Κτίρια, εγκαταστάσεις και περιβάλλον χώρος
- Μηχανολογικός εξοπλισμός
- Μεταφορικά μέσα
- Συστήματα αυτοματισμού και ειδικά συστήματα πληροφορικής , λογισμικά και υπηρεσίες λογισμικού
- Πιστοποίηση προϊόντων – υπηρεσιών – διαδικασιών
- Λοιπός εξοπλισμός
- Δαπάνες για συμβουλευτικές υπηρεσίες
- Συμμετοχή σε εμπορικές εκθέσεις

Περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να βρείτε στο site της εταιρείας μας <https://atlantisresearch.gr/>

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Μαρία Παΐσιου, 2310531000, εσωτ. 164, email: paisiou@atlantisresearch.gr

Γιώργος Πουλτουρτζίδης, 2310531000 εσωτ. 141 email: poultourtzidis@atlantisresearch.gr

Νικόλαος Δόντης, 2310531000, εσωτ. 155, email: dontsis@atlantisresearch.gr

3. Πρόσκληση υποβολής προτάσεων χρηματοδοτικής ενίσχυσης επενδυτικών σχεδίων Καινοτομίας, Έρευνας και Ανάπτυξης Επιχειρήσεων, στους κλάδους της Περιφερειακής Στρατηγικής Έξυπνης Εξειδίκευσης (RIS3) «Ανατολική Μακεδονία και Θράκη» 2014-2020»

Στο πλαίσιο της Δράσης ενισχύονται **υφιστάμενες** πολύ μικρές, μικρές και μεσαίες επιχειρήσεις της Περιφέρειας Ανατολικής Μακεδονίας και Θράκης για επενδυτικά σχέδια ώστε να αυξηθεί η ανταγωνιστικότητα και κατ' επέκταση να βελτιωθεί η θέση τους στην εγχώρια και διεθνή αγορά.

- Έναρξη υποβολής προτάσεων **05/03/2020** ώρα 13:00
- Λήξη υποβολής προτάσεων **06/05/2020** ώρα 15:00

Ο Προϋπολογισμός των επενδύσεων δύναται να κυμαίνεται **από 50.000€ έως 250.000€** και αφορά τους τομείς :

Αγροδιατροφής, τουρισμού - πολιτισμού, υλικών (πλαστικών-ελαστικών, μη μεταλλικών ορυκτών) και καινοτόμων υλικών, χημικών, φαρμάκων και υγείας, περιβάλλοντος, ενέργειας και υβριδικών τεχνολογιών, ηλεκτρολογικού και ηλεκτρονικού εξοπλισμού καθώς και του τομέα τεχνολογιών πληροφορικής και επικοινωνιών

Το ποσοστό ενίσχυσης των δαπανών κυμαίνεται από 25% έως 80% ανάλογα με διάφορους παράγοντες οι κυριότεροι εκ των οποίων είναι η περιοχή που θα υλοποιηθεί η επένδυση, το μέγεθος της επιχείρησης καθώς και η μορφή ενίσχυσης (π.χ. επιχορήγηση ή φορολογική απαλλαγή).

Η ίδια συμμετοχή δεν είναι υποχρεωτική και μπορεί εξ' ολοκλήρου να καλυφθεί από τραπεζικό δανεισμό.

Η καταληκτική ημερομηνία υποβολής προτάσεων είναι έως το πέρας του προϋπολογισμού του προγράμματος.

Οι επιλέξιμες δαπάνες προς ενίσχυση είναι:

- Δαπάνες προσωπικού
- Δαπάνες Οργάνων και εξοπλισμού
- Κτηρίων και γηπέδων
- Μελέτες σκοπιμότητας
- Δαπάνες για άυλα στοιχεία ενεργητικού, δαπάνες για υπηρεσίες καινοτομίας
- Δαπάνες απόσπασης προσωπικού υψηλής ειδίκευσης
- Λοιπός εξοπλισμός
- Δαπάνες για συμβουλευτικές υπηρεσίες

Περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να βρείτε στο site της εταιρείας μας <https://atlantisresearch.gr/>

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Μαρία Παΐσιου, 2310531000, εσωτ. 164, email: paisiou@atlantisresearch.gr

Γιώργος Πουλτουρτζίδης, 2310531000 εσωτ. 141 email: poultourtzidis@atlantisresearch.gr

Νικόλαος Δόντσης, 2310531000, εσωτ. 155, email: dontsis@atlantisresearch.gr

4. ΣΗΜΑΝΤΙΚΟ: Τροποποίηση του Άρθρου 20 του Ν.4399/2016

Σημαντική αλλαγή του άρθρου 20 Ν. 4399/2016. Οι ενισχύσεις που παρέχονται σε κάθε φορέα δεν μπορεί να υπερβαίνουν σωρευτικά τα 10.000.000€. Ο περιορισμός ισχύει για τα επενδυτικά σχέδια που υπάγονται στις διατάξεις του Ν. 4399/2016 για τη χρονική περίοδο **τριών ετών από την αίτηση** του φορέα για υπαγωγή του επενδυτικού του σχεδίου , και **όχι τριών ετών από την έγκριση** που ίσχυε μέχρι πρότινος.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Γρηγόρης Καλαμακίδης, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 107), email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

5. ΑΝΑΚΟΙΝΩΣΗ: Ενδιαφέρον για εξαγορά ή συμμετοχή οργανισμών στον τομέα της Μικροβιολογίας

Ανακοινώνουμε προς κάθε ενδιαφερόμενο ότι πελάτης μας ενδιαφέρεται για εξαγορά ή συμμετοχή σε εργαστήρια τα οποία δραστηριοποιούνται είτε στον τομέα της μικροβιολογίας, η βιοχημικής ανάλυσης, είτε της μοριακής βιολογίας.

Για περαιτέρω πληροφορίες μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Kledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollai@atlantisresearch.gr

6. ΑΝΑΚΟΙΝΩΣΗ: Ενδιαφέρον για Αγορά Φωτοβολταϊκών –Υδροηλεκτρικών – Αιολικών Πάρκων

Ανακοινώνουμε προς κάθε ενδιαφερόμενο ότι πελάτης μας ενδιαφέρεται για αγορά Φωτοβολταϊκών πάρκων, Υδροηλεκτρικών Πάρκων αλλά και Αιολικών Πάρκων με την προϋπόθεση να βρίσκονται σε λειτουργία.

Για περαιτέρω πληροφορίες μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Kledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollai@atlantisresearch.gr

7. Χρηματοδότηση Νεοφυών Ομάδων και Επιχειρήσεων Start-up

- Είστε νεοφυής ομάδα ή start-up επιχείρηση και ψάχνεται να βρείτε χρηματοδότηση;
- Θέλετε να αναπτυχθείτε και πιστεύεται πως έχετε την ιδέα που μπορεί να κάνει την διαφορά αλλά δεν έχετε κεφάλαια;
- Θέλετε να εκμεταλλευτείτε την πατέντα/πρωτότυπό σας;

Στην **Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε** μπορούμε να σας βοηθήσουμε. Με παραπάνω από 25 χρόνια εμπειρίας έχουμε κατορθώσει να σχεδιάσουμε τις κατάλληλες στρατηγικές χρηματοδότησης προσαρμοσμένες στις ανάγκες κάθε επιχείρησης. Υποστηρίζουμε τις νεοφυείς και start-up εταιρείες ώστε να αποκτήσουν επενδυτική ετοιμότητα. Προσφέρουμε υποστήριξη μέσω του Stage Two Acceleration σε συνεργασία με το InnovationFarm και του AdrionBan, ενός δίκτυο επιχειρηματικών αγγέλων, για την ενίσχυση κυρίως νέων και καινοτόμων επιχειρηματικών ιδεών που παρουσιάζουν ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα.

Το **AdrionBan** (πατήστε [εδώ](#)) είναι ένα δίκτυο Επιχειρηματικών Αγγέλων προστιθέμενης αξίας και εχεμύθειας. Αποτελείται από περισσότερους από **50 Business Angels** της Νοτιοανατολικής Ευρώπης, οι οποίοι επιθυμούν να επενδύσουν σε καινοτόμες επιχειρήσεις **εντός Ελλάδας από 20.000 έως και 500.000 ευρώ**. Το δίκτυο που ιδρύθηκε τον Οκτώβριο του 2015 **έχει ήδη κλείσει 10 συμφωνίες χρηματοδότησης**. Στόχος του AdrionBan αποτελεί η συνέχιση της δημιουργίας μιας επιτυχημένης και προσοδοφόρας κοινότητας Επιχειρηματικών Αγγέλων, ώστε να ενισχυθούν κυρίως νέες και καινοτόμες επιχειρηματικές ιδέες που παρουσιάζουν συγκριτικά ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα, υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης και εξωστρέφειας.

Παράλληλα, στο πλαίσιο της ανάδειξης, της προώθησης και της στήριξης της καινοτομίας η Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε διοργανώνει σε τακτική βάση **Business Angels Forums**, με απώτερο σκοπό την προβολή και παρουσίαση νεοφυών και ήδη υφιστάμενων καινοτόμων επιχειρήσεων σε επιχειρηματικούς αγγέλους, venture capital funds και growth funds. Ήδη έχουν διοργανωθεί πέντε Business Angels Forum.

Τέλος υποστηρίζουμε τις νεοφυείς επιχειρήσεις στην εξασφάλιση χρηματοδότησης από Ευρωπαϊκούς Οργανισμούς και funds όπως το Innovation Window που υποστηρίζετε από την Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων και στοχεύει στην ενίσχυση της Έρευνας και Ανάπτυξης στην Ελλάδα.

Αν και εσείς ενδιαφέρεστε για τις υπηρεσίες της εταιρείας μας ή επιθυμείτε περισσότερες πληροφορίες, μη διστάσετε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας (πατήστε [εδώ](#)) ή επικοινωνήστε μαζί μας μέσω των ακολούθων στοιχείων επικοινωνίας.

Υπεύθυνοι Επικοινωνίας

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 108), email: amanglis@atlantisresearch.gr

Kledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollai@atlantisresearch.gr

8. Αναζήτηση Επενδυτικών Κεφαλαίων

ΤΑ ΕΡΓΑΛΕΙΑ ΠΟΥ ΔΥΝΑΤΑΙ ΝΑ ΔΩΣΕΙ Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.

Στην **Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε.** σας παρέχουμε τις κατάλληλες συμβουλευτικές υπηρεσίες για την επίτευξη των στόχων σας. Με παραπάνω από 25 χρόνια εμπειρίας, είμαστε σε θέση να υποστηρίξουμε τους πελάτες μας και να σχεδιάσουμε τις απαραίτητες στρατηγικές χρηματοδότησης προσαρμοσμένες στις ανάγκες κάθε επιχείρησης.

Οι **εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων** χαρακτηρίζονται από τις συγκεκριμένες στρατηγικές επενδυτικές στρατηγικές που ακολουθούν και επενδύουν αναλόγως, όπως:

- | | |
|--|---|
| ✓ Σε διαφορετικά στάδια ανάπτυξης μιας επιχείρησης (π.χ. στάδια σποράς, εκκίνησης, ανάπτυξης, κλπ.). | ✓ Με διαφορετικές απόδοσης ή ρευστοποιήσεις. |
| ✓ Σε συγκεκριμένους κλάδους (π.χ. αθλητισμού, βιομηχανικού, κλπ.). | ✓ Με συγκεκριμένα ποσά επένδυσης (π.χ. <500χιλ. ευρώ, 500χιλ.-1εκ. ευρώ, >1εκ. ευρώ, κλπ.). |
| ✓ Σε συγκεκριμένο γεωγραφικό χώρο. | ✓ Με ενεργό συμμετοχή στην διοίκηση της εταιρείας ή όχι. |

Όμως, κάθε εταιρεία προσφέρει διαφορετικό τύπο χρηματοδότησης ο οποίος έρχεται με διαφορετικούς όρους και προϋποθέσεις. Παρακάτω παρουσιάζονται οι 10 πιθανοί τρόποι που μπορείτε να πάρετε χρηματοδότηση:

Επιχειρηματικοί Άγγελοι (Business Angels ή Angel Investors):

Οι επιχειρηματικοί άγγελοι είναι εξαιρετικά εύπορη ιδιώτες που επιθυμούν να επενδύσουν μέρος των πλεοναζόντων κεφαλαίων τους σε νέες επιχειρήσεις. Συχνά, οι εν λόγω επενδυτές είναι εξαιρετικά δραστήριοι στον επιχειρηματικό κόσμο και για τον λόγο αυτό επιδιώκουν διαπραγματεύσεις με ΜΜΕ επιχειρήσεις ώστε να παρέχουν κεφάλαια και παράλληλα να έχουν συμβουλευτική θέση σε αυτήν.

Κεφάλαια Σποράς (Seed Capital):

Τα κεφάλαια σποράς είναι **τα αρχικά κεφάλαια που χρησιμοποιούνται κατά την εκκίνηση μιας επιχείρησης.** Συνήθως λαμβάνεται ως αντάλλαγμα για ένα συμμετοχικό κεφάλαιο στην επιχείρηση, αν και με λιγότερο επίσημες συμβατικές διευκολύνσεις από την κανονική χρηματοδότηση με ίδια κεφάλαια. Επειδή οι επενδυτές επιχειρηματικών κεφαλαίων βλέπουν τα κεφάλαια σποράς ως μια επένδυση "σε κίνδυνο", ενδέχεται να περιμένουν μια επιχείρηση να εγκατασταθεί περισσότερο προτού προβούν σε μεγαλύτερες επενδύσεις – χρηματοδότησης.

«Ταμεία Ανάπτυξης» (Growth Funds):

Οι εταιρείες, «ταμεία ανάπτυξης», διατηρούν διαφοροποιημένο χαρτοφυλάκιο μετοχών με πρωταρχικό στόχο την ελάχιστη ή σχεδόν καθόλου πληρωμή μερισμάτων. Συνήθως, τέτοια χαρτοφυλάκια αποτελούνται **από εταιρείες με ρυθμούς ανάπτυξης άνω του μέσου όρου που επανεπενδύουν τα κέρδη τους σε επέκταση, εξαγορές ή/και έρευνα και ανάπτυξη.** Παράλληλα, πολύ συχνά προσφέρουν υψηλές αποδόσεις με σαφώς υψηλότερο κίνδυνο.

Υβριδικά κεφάλαια (Mezzanine Financing):

Η χρηματοδότηση μέσω «Mezzanine» είναι ένα **υβριδικό μέσο χρηματοδότησης δανεισμού και μετοχικού κεφαλαίου, το οποίο δίνει στον δανειστή το δικαίωμα μετατροπής του κεφαλαίου σε εταιρική συμμετοχή,** σε περίπτωση αθέτησης των όρων δανειοδότησης. Αυτός ο τρόπος χρηματοδότησης τείνει να συμπληρώνεται με ελάχιστη επιμέλεια του δανειστή και ελάχιστη ή καμία εγγύηση εκ μέρους του δανειολήπτη. Περαιτέρω είναι ευρέως γνωστός τρόπος χρηματοδότησης ενός συμβολαίου, όπου μια εταιρεία αναζητά κεφάλαια για την εκπλήρωση ενός έργου με εγγυημένη την αποπληρωμή του δανεισμού.

Μετατρέψιμα Ομολογιακά Δάνεια (Convertible Bonds):

Ένας αναδυόμενος και ωριμασμένος, πλέον, τρόπος δανεισμού είναι η μετατρέψιμη ομολογία. Πρόκειται για ένα ποσό δανεισμού **που μπορεί να μετατραπεί σε ένα προκαθορισμένο ποσό των ιδίων κεφαλαίων** μιας υποκείμενης εταιρείας σε ορισμένες χρονικές στιγμές κατά την διάρκεια της ζωής της ομολογίας. Είναι μια ευέλικτη μορφή χρηματοδότησης για τις εταιρείες και είναι ιδιαίτερη χρήσιμη για εταιρείες με προφίλ υψηλού κινδύνου / απόδοσης.

«Ιδιωτικά Κεφάλαια ή Τοποθετήσεις» (Private Placements):

Πρόκειται για μια ιδιωτική αύξηση κεφαλαίου που συνεπάγεται την **πώληση τίτλων/μετοχών σε σχετικά μικρό αριθμό επιλεγμένων επενδυτών.** Οι επενδυτές συμμετέχουν σε «ιδιωτικές τοποθετήσεις» μπορούν να είναι μεγάλες τράπεζες,

αμοιβαία κεφάλαια, ασφαλιστικές εταιρείες ή/και συνταξιοδοτικά ταμεία. Η βασική διαφορά με μια δημόσια αύξηση κεφαλαίου είναι ότι η πώληση των μετοχών/τίτλων δεν είναι ανοικτή προς οποιαδήποτε επενδυτή.

«Οικογενειακοί Οίκοι» (Family Offices):

Τα «οικογενειακά γραφεία/οίκοι» είναι ιδιωτικές συμβουλευτικές εταιρείες διαχείρισης περιουσιακών στοιχείων που **εξυπηρετούν επενδυτές εξαιρετικά υψηλού επιπέδου (ultra-high-net-worth)**. Διαφέρουν από τις παραδοσιακές επιχειρήσεις διαχείρισης πλούτου, δεδομένου ότι προσφέρουν μια συνολική εξωτερική λύση στην διαχείριση της οικονομικής και επενδυτικής πλευράς ενός εύπορου ατόμου ή οικογένειας. Για παράδειγμα, πολλά τέτοια «γραφεία» προσφέρουν υπηρεσίες μεταφοράς πλούτου, φορολογικές υπηρεσίες, φιλανθρωπικά δάνεια, κλπ.

Αναπτυσσόμενες Αγορές (Growth Markets):

Καθώς περισσότερες επιχειρήσεις ακολουθούν τις «startup» εταιρείες σε μια νέα βιομηχανία, τα προϊόντα αρχίζουν να είναι πιο διαφοροποιημένα και οι αγορές εισέρχονται στο στάδιο ανάπτυξης. Οι αναπτυσσόμενες αγορές ή οι αγορές ταχείας ανάπτυξης **υπάρχουν όταν το μέγεθος της αγοράς συνεχίζει να αυξάνεται με υψηλό ρυθμό** και έχει κύριο χαρακτηριστικό την απόκτηση νέων πελατών. Ορισμένα καλά παραδείγματα αγορών που βρίσκονται στο στάδιο της ανάπτυξης είναι οι εφαρμογές για τα κινητά τηλέφωνα, ηλιακή ενέργεια, κλπ., όπου επιτυγχάνουν συνολική αύξηση πωλήσεων κατά τουλάχιστον 20% ετησίως για τα τελευταία 3 χρόνια.

Χρηματοδότηση μέσω της Ευρωπαϊκής Τράπεζας Επενδύσεων (EIB):

Το Επενδυτικό Σχέδιο για την Ευρώπη, το λεγόμενο **«σχέδιο Γιούνκερ»**, έχει ως στόχο την χρηματοδότηση εταιρειών ή/και έργων, μέσω της Ευρωπαϊκής Τράπεζας Επενδύσεων, από το πολύ πρώιμο στάδιο (ιδέας) εταιρειών έως και τις υφιστάμενες επιχειρήσεις που θέλουν να επιτύχουν αποτελεσματική επέκταση. Θεμελιώδης κίνητρο για την επένδυση όλων των έργων/επιχειρήσεων είναι η **προώθηση της πράσινης ενέργειας, της καινοτομίας και της νεοφυούς επιχειρηματικότητας**. Βοηθητικοί παράγοντες της «EIB» είναι το Ευρωπαϊκό Ταμείο Στρατηγικών Επενδύσεων, το Ευρωπαϊκό Κόμβο Επενδυτικών Συμβούλων και η Ευρωπαϊκή Πύλη Επενδυτικών Έργων. **Η ελάχιστη δυνατή επένδυση ανέρχεται σε 7,5€ εκ.**

Εναλλακτικές Πηγές Χρηματοδότησης:

Αντιθέτως, **εάν είστε ερευνητής ή επιστήμονας ή νεοφυής επιχειρηματίας** και πιστεύετε ότι το προϊόν σας μπορεί να κάνει την διαφορά και να συνεισφέρει μια πραγματική **καινοτομία**, τότε υπάρχουν εναλλακτικές πηγές χρηματοδότησης μέσω ευρωπαϊκών προγραμμάτων, όπως είναι τα **Fast Track to Innovation (FTI), SME Instrument, κλπ., τα οποία εντάσσονται στα πρόγραμμα «Horizon 2020», «Interreg 2014-2020», κλπ..**

Αν ενδιαφέρεστε για τις υπηρεσίες της εταιρείας μας ή επιθυμείτε περισσότερες πληροφορίες, μη διστάσετε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας (πατήστε [εδώ](#)) ή επικοινωνήστε μαζί μας μέσω των ακόλουθων στοιχείων επικοινωνίας:

ΥΠΕΥΘΥΝΟΙ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 108), email: amanglis@atlantisresearch.gr

Kledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollai@atlantisresearch.gr

9. Υπηρεσίες Εύρεσης Χρηματοδότησης

- *Είστε επιχείρηση με ανάγκη από επιπλέον επενδυτικά κεφάλαια;* - *Είστε βιομηχανική ή ξενοδοχειακή επιχείρηση και θέλετε να επεκταθείτε ή να υλοποιήσετε συμβόλαια πελατών σας;*

Στην **Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε.** σας παρέχουμε τις κατάλληλες συμβουλευτικές υπηρεσίες για την επίτευξη των στόχων σας. Με παραπάνω από 25 χρόνια εμπειρίας, είμαστε σε θέση να υποστηρίξουμε τους πελάτες μας και να σχεδιάσουμε τις απαραίτητες στρατηγικές χρηματοδότησης προσαρμοσμένες στις ανάγκες κάθε επιχείρησης.

Το τμήμα Strategic Deals (Στρατηγικές Συμφωνίες) της Ατλαντίς παρέχει υπηρεσίες που αφορούν την σύνδεση όλων των τύπων επιχειρήσεων (βιομηχανικές, λιανικού εμπορίου, νεοφυής, ερευνητικές κλπ.) με πηγές ιδιωτικής χρηματοδότησης, όπως αυτές είναι οι εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων (Venture Capital), οι επενδυτικοί άγγελοι (Business Angels), οι στρατηγικοί επενδυτές (λ.χ. Private Equity, European Investment Bank, κα.) καθώς και εναλλακτικές πηγές χρηματοδότησης μέσω Εθνικών (π.χ. Αναπτυξιακός Νόμος) και Ευρωπαϊκών (π.χ. Horizon 2020, Interreg 2014-2020, κλπ.) Προγραμμάτων. Σε αυτό το πλαίσιο, έχουμε αναπτύξει και τυποποιήσει μια μεθοδολογία προσέγγισης των πηγών χρηματοδότησης, που απευθύνεται σε όλες τις ενδιαφερόμενες επιχειρήσεις.

Οι υπηρεσίες του τμήματος εστιάζουν στο στρατηγικό σχεδιασμό και τη συμβουλευτική υποστήριξη για την εύρεση κατάλληλης πηγής χρηματοδότησης, είναι οι εξής:

Στρατηγικός Σχεδιασμός:

- Μελέτη, σχεδιασμός και υλοποίηση επιχειρηματικού σχεδίου (business plans) και έρευνα αγοράς
- Ανάλυση σκοπιμότητας, βιωσιμότητας και κινδύνων
- Υποβολή προτάσεων σε εθνικά - κρατικά και ευρωπαϊκά προγράμματα επιχορήγησης.

Συμβουλευτική Υποστήριξη:

- Επιχειρηματική ανάπτυξη – λήψη αποφάσεων
- Αποτίμηση αξίας επιχειρήσεων
- Καθοδήγηση και υποστήριξη σε διαπραγματεύσεις
- Προετοιμασία επενδυτικής παρουσίασης σε πιθανούς επενδυτές
- Ανάλυση χρηματοδοτικών πηγών

Για την ευόδωση των προσπαθειών μας συμβουλεύουμε και υποστηρίζουμε διαρκώς τους πελάτες μας ώστε να έχουν πλήρη **επενδυτική ετοιμότητα** και να μπορούν να στραφούν σε ιδιώτες θεσμικούς, στρατηγικούς καθώς και ιδιώτες επενδυτές για την εύρεση χρηματοδότησης.

Αν και εσείς ενδιαφέρεστε για τις υπηρεσίες της εταιρείας μας ή επιθυμείτε περισσότερες πληροφορίες, μη διστάσετε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας (πατήστε [εδώ](#)) ή επικοινωνήστε μαζί μας μέσω των ακόλουθων στοιχείων επικοινωνίας:

ΥΠΕΥΘΥΝΟΙ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 108), email: amanglis@atlantisresearch.gr

Kledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollai@atlantisresearch.gr

10. Συμβόλαια Στρατηγικής Συνεργασίας

Τα **Συμβόλαια Στρατηγικής Συνεργασίας** προωθούν τη σχέση της επιχείρησης με μία εξειδικευμένη εταιρεία παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών με εμπειρία και τεχνογνωσία στα χρηματοδοτικά προγράμματα, η οποία θα είναι σε θέση να κάνει συνεχή καταγραφή και ανάλυση του συνόλου των επενδυτικών αναγκών της επιχείρησης, καθώς και να ενημερώνει και να επιλέγει μέσα από την πληθώρα των χρηματοδοτικών ευκαιριών τα κατάλληλα προγράμματα για την επίτευξη των επενδυτικών στόχων της επιχείρησης.

Η νέα αυτή σχέση αποτελεί τη χρυσή τομή σε πολλά ζητήματα που ανακύπτουν σήμερα αναφορικά με τη συνεργασία των επιχειρήσεων με εταιρείες συμβούλων. Σημαντικά θέματα όπως η έλλειψη εμπιστοσύνης προς μία έμπειρη και εξειδικευμένη εταιρεία παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών και η αποσπασματική συνεργασία με περισσότερους από έναν συμβούλους με αποτέλεσμα την ελλιπή εκμετάλλευση του συνόλου των χρηματοδοτικών προγραμμάτων, αντιμετωπίζονται αποτελεσματικά.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** με γνώμονα την πολύ μεγάλη εμπειρία της στην υποστήριξη επιχειρήσεων σε θέματα χρηματοδοτήσεων έχει αναπτύξει ένα καινοτόμο για τα ελληνικά δεδομένα τρόπο συνεργασίας με τις επιχειρήσεις, τα Συμβόλαια Στρατηγικής Συνεργασίας. Τα συμβόλαια αυτά αποτελούν ένα εργαλείο σωστής και ολοκληρωμένης συνεργασίας, για τη βέλτιστη αξιοποίηση από την επιχείρηση της πληθώρας των χρηματοδοτικών προγραμμάτων που προκηρύσσονται, είτε από την Ευρωπαϊκή Ένωση, είτε από ελληνικούς φορείς, για την υλοποίηση των επενδύσεών της.

Επιγραμματικά, τα οφέλη που αποκομίζει μία εταιρεία κάνοντας χρήση του Συμβολαίου Στρατηγικής Συνεργασίας της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. είναι τα ακόλουθα:

- Συνεχής καταγραφή του συνόλου των επενδυτικών αναγκών της. Πλήρης αξιοποίηση των επενδυτικών ευκαιριών μέσω επιχορηγήσεων.
- Αποδοχή συμβουλών ιδιαίτερης προστιθέμενης αξίας και μεταφορά τεχνογνωσίας στις επιχειρήσεις και τα στελέχη τους.
- Επιλογή ενός στρατηγικού συμβούλου χωρίς να απαιτείται κάθε φορά η εκ νέου συνεργασία και "τριβή" με κάθε νέο σύμβουλο.
- Εξασφάλιση προτεραιότητας στην εξυπηρέτηση για τη συγγραφή πρότασης, σε περίπτωση που υπάρχει μεγάλη συμμετοχή εταιρειών σε κάποιο πρόγραμμα.
- Μειωμένος χρόνος απασχόλησης των στελεχών της επιχείρησης πριν την υποβολή, όσο και κατά την υλοποίηση του έργου.
- Μεγαλύτερες δυνατότητες επιτυχίας στα προγράμματα που λαμβάνει μέρος αφού, αναπτύσσεται η κατάλληλη υποδομή της επιχείρησης για τη συμμετοχή της σε προγράμματα.

Η συστηματική αξιοποίηση των παραπάνω εξασφαλίζει τελικά στην επιχείρηση αυξημένες εισροές από επιχορηγήσεις και χαμηλό ρίσκο χρηματοδότησης.

Οι υπηρεσίες που παρέχονται μέσω του στρατηγικού συμβολαίου της **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** είναι:

- Πλήρης παρακολούθηση και διερεύνηση όλων των χρηματοδοτικών προγραμμάτων για λογαριασμό της επιχείρησης, με μελέτη και ανάλυση σε βάθος των ενεργών προγραμμάτων επιχορηγήσεων, σε σχέση με τις ιδιαίτερες ανάγκες της επιχείρησης και τα μελλοντικά στρατηγικά της σχέδια.
- Καθορισμός, με τη σύμφωνη γνώμη της επιχείρησης, στελέχους της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ ΑΕ, το οποίο θα είναι υπεύθυνο για την επικοινωνία με την επιχείρηση.
- Περιοδική εξέταση κι ανάλυση των επενδυτικών αναγκών της επιχείρησης, προκειμένου να προσδιοριστούν οι δυνατότητες επίτευξης πάσης φύσεως επιχορηγήσεων.
- Συγκεκριμένες κατευθύνσεις και τεκμηριωμένες προτάσεις αξιοποίησης των ευκαιριών χρηματοδότησης.
- Εκπόνηση των τεχνοοικονομικών μελετών για λογαριασμό της επιχείρησης στο πλαίσιο πάσης φύσεως χρηματοδοτούμενων προγραμμάτων, δράσεων και πρωτοβουλιών εθνικού, διεθνούς ή Ευρωπαϊκού χαρακτήρα, όπου η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. κρίνει ότι μπορεί να συμμετάσχει και να επιχορηγηθεί η επιχείρηση.
- Παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών και τεχνικής υποστήριξης για την άρτια σύνταξη και συγγραφή των επιμέρους τμημάτων των μελετών.
- Παράδοση του συνόλου της εκάστοτε τεχνοοικονομικής μελέτης, μετά την ολοκλήρωση συγγραφής αυτής, στην επιχείρηση, για τον τελικό έλεγχο.
- Υποβολή της τεχνοοικονομικής μελέτης για λογαριασμό της επιχείρησης από την ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ ΑΕ, μαζί με το σύνολο των απαιτούμενων δικαιολογητικών, στον αρμόδιο φορέα αξιολόγησης και διαχείρισης. Παρακολούθηση της διαδικασίας αξιολόγησης των φακέλων των υποβληθεισών μελετών μέχρι την οριστική κρίση, θετική ή αρνητική, των αρμοδίων φορέων για τις συγκεκριμένες χρηματοδοτήσεις - επιδοτήσεις.
- Επίβλεψη της διαχείρισης για λογαριασμό της επιχείρησης, σε επίπεδο παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών, στην περίπτωση έγκρισης των υποβληθεισών μελετών.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Γρηγόρης Καλαμακίδης, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 107), email: kalamakidis@atlantisresearch.gr