

1. Προκήρυξη 2^{ου} Κύκλου Καθεστώτος Πολύ Μικρών και Μικρών Επιχειρήσεων του Αναπτυξιακού Νόμου 4399/2016

Προκηρύχθηκε το νέο καθεστώς πολύ μικρών και μικρών επιχειρήσεων του αναπτυξιακού νόμου Ν 4399 2016. Ειδικότερα, ενισχύονται επενδυτικά σχέδια **υφιστάμενων και υπό ίδρυση πολύ μικρών και μικρών επιχειρήσεων** κυρίως με επιχορήγηση, αλλά και με επιχορήγηση χρηματοδοτικής μίσθωσης εξοπλισμού, φορολογική απαλλαγή ή συνδυασμό αυτών.

Μπορούν να συμμετέχουν πολύ μικρές και μικρές, επιχειρήσεις, ενώ ο προϋπολογισμός των επενδύσεων δύναται να κυμαίνεται από 100.000€ έως 50.000.000€ και άνω, σε τομείς δραστηριότητας, όπως η μεταποίηση, πρωτογενή παραγωγή και μεταποίηση αγροτικών προϊόντων, τουρισμός (ανέγερση ή και εκσυγχρονισμός ξενοδοχείων), θεματικός τουρισμός, camping, εφοδιαστικής αλυσίδας logistics, ανάπτυξη λογισμικού και υπηρεσιών διαδικτύου, υπηρεσίες λειτουργίας τουριστικών λιμανιών (μαρινών) και υδατοδρομίων, δραστηριότητες μουσείων και υπηρεσίες βιβλιοθηκών.

**Η καταληκτική ημερομηνία υποβολής προτάσεων
είναι η 31/07/2020**

Το ποσοστό ενίσχυσης της επιχορήγησης κυμαίνεται έως 55%, ανάλογα με διάφορους παράγοντες, όπως η περιοχή που θα υλοποιηθεί η επένδυση και το αντικείμενο δραστηριότητας της επένδυσης.

Η ίδια συμμετοχή δεν είναι υποχρεωτική και μπορεί εξ' ολοκλήρου να καλυφθεί από τραπεζικό δανεισμό ή από ομολογιακό δάνειο.

Επιλέξιμες δαπάνες προς ενίσχυση είναι η ανέγερση, επέκταση νέων κτηριακών εγκαταστάσεων, διαρρύθμιση υφιστάμενων κτηριακών εγκαταστάσεων, διαμόρφωση περιβάλλοντος χώρου, προμήθεια νέου εξοπλισμού παραγωγής, προμήθεια βοηθητικού εξοπλισμού (ράφια, συστήματα κλιματισμού, ψύξης, θέρμανσης, πυρόσβεσης, πυρανίχνευσης, υποσταθμός, αντλίες, σωληνώσεις, γερανογέφυρες, κ.α.), λοιπός εξοπλισμός (έπιπλα για ξενοδοχείο, εξοπλισμός εστίασης για ξενοδοχεία, ηλεκτρονικοί υπολογιστές, τηλεπικοινωνιακός εξοπλισμός, κ.α.). μεταφορικά μέσα εντός της μονάδας (κλαρκ, περνοφόρα, κ.α.), δαπάνες λογισμικού, συστημάτων ποιότητας, συστημάτων οργάνωσης της εταιρείας, δαπάνες μεταφοράς τεχνολογίας, καθώς και αγορά παγίων στοιχείων (κτήρια και εξοπλισμό) από μονάδες που έχουν διακόψει την λειτουργία τους, καθώς και μισθοδοσία νέου προσωπικού.

Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε., έχοντας μεγάλη εμπειρία στη μελέτη και διαχείριση παρόμοιων έργων είναι σε θέση να πραγματοποιήσει το σύνολο των απαιτούμενων μελετών κατά την υποβολή του φακέλου, τη διαχείριση και ολοκλήρωση του έργου, με τεχνική και επιστημονική επάρκεια. Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να καλείτε στα παρακάτω τηλέφωνα.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Καλαμακίδης Γρηγόρης, τηλ. 2310 531000, εσωτ: 107, e-mail: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Θεοχάρης Δαιιδόπουλος, 2310531000, εσωτ. 157, email: davidopoulos@atlantisresearch.gr

2. Αναπτυξιακός Νόμος 4399/2016

Δ' ΚΥΚΛΟΣ ΚΑΘΕΣΤΩΤΟΣ ΓΕΝΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ

Προκηρύχθηκε ο **Δ' Κύκλος** υποβολής προτάσεων στο καθεστώς της ΓΕΝΙΚΗΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΜΑΤΙΚΟΤΗΤΑΣ του Αναπτυξιακού Νόμου Ν 4399/2016.

Ενισχύονται επενδυτικά σχέδια **υφιστάμενων και υπό ίδρυση επιχειρήσεων** με επιχορήγηση, επιχορήγηση χρηματοδοτικής μίσθωσης εξοπλισμού, φορολογική απαλλαγή ή συνδυασμό αυτών.

Μπορούν να συμμετέχουν πολύ μικρές, μικρές, μεσαίες και μεγάλες επιχειρήσεις, ενώ ο **προϋπολογισμός των επενδύσεων δύναται να κυμαίνεται από 100.000€ έως 50.000.000€ και άνω, σε τομείς δραστηριότητας, όπως η μεταποίηση, πρωτογενή παραγωγή και μεταποίηση αγροτικών προϊόντων, τουρισμός (ανέγερση ή και εκσυγχρονισμός ξενοδοχείων), θεματικός τουρισμός, camping, εφοδιαστικής αλυσίδας logistics, ανάπτυξη λογισμικού και υπηρεσιών διαδικτύου, υπηρεσίες λειτουργίας τουριστικών λιμανιών (μαρίνων) και υδατοδρομίων, δραστηριότητες μουσείων και υπηρεσίες βιβλιοθηκών.**

Το ποσοστό ενίσχυσης κυμαίνεται έως 55%, ανάλογα με διάφορους παράγοντες οι κυριότεροι εκ των οποίων είναι, το μέγεθος της υπό ένταξη εταιρείας, η περιοχή που θα υλοποιηθεί η επένδυση, καθώς και η μορφή ενίσχυσης (π.χ. επιχορήγηση ή φορολογική απαλλαγή).

Η ίδια συμμετοχή δεν είναι υποχρεωτική και μπορεί εξ' ολοκλήρου να καλυφθεί από τραπεζικό δανεισμό ή από ομολογιακό δάνειο.

Η καταληκτική ημερομηνία υποβολής προτάσεων είναι η 31/07/2020

Επιλέξιμες δαπάνες προς ενίσχυση είναι η ανέγερση, επέκταση νέων κτηριακών εγκαταστάσεων, διαρρύθμιση υφιστάμενων κτηριακών εγκαταστάσεων, διαμόρφωση περιβάλλοντος χώρου, προμήθεια νέου εξοπλισμού παραγωγής, προμήθεια βοηθητικού εξοπλισμού (ράφια, συστήματα κλιματισμού, ψύξης, θέρμανσης, πυρόσβεσης, πυρανίχνευσης, υποσταθμός, αντλίες, σωληνώσεις, γερανογέφυρες, κ.α.), λοιπός εξοπλισμός (έπιπλα για ξενοδοχείο, εξοπλισμός εστίασης για ξενοδοχεία, ηλεκτρονικοί υπολογιστές, τηλεπικοινωνιακός εξοπλισμός, κ.α.). μεταφορικά μέσα εντός της μονάδας (κλαρκ, περονοφόρα, κ.α.), δαπάνες λογισμικού, συστημάτων ποιότητας, συστημάτων οργάνωσης της εταιρείας, δαπάνες μεταφοράς τεχνολογίας, καθώς και αγορά παγίων στοιχείων (κτήρια και εξοπλισμό) από μονάδες που έχουν διακόψει την λειτουργία τους, καθώς και μισθοδοσία νέου προσωπικού.

Περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να αποκτήσετε στην συνημμένη περίληψη του αναπτυξιακού νόμου.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Θεοχάρης Δαυιδόπουλος, 2310531000, εσωτ. 157, email: davidopoulos@atlantisresearch.gr

3. Υποβολή Επενδυτικών Σχεδίων Προς Ενίσχυση στις Διατάξεις Ενίσχυσης του Γ' Κύκλου προκήρυξης του Καθεστώτος «ΕΝΙΣΧΥΣΕΙΣ ΜΗΧΑΝΟΛΟΓΙΚΟΥ ΕΞΟΠΛΙΣΜΟΥ» του Αναπτυξιακού Νόμου 4399/2016

Παραμένει ανοικτή η διαδικασία υποβολής προτάσεων για ενίσχυση στις διατάξεις του αναπτυξιακού νόμου 4399/2016 και ειδικότερα στο καθεστώς «**Ενισχύσεις Μηχανολογικού Εξοπλισμού**». Η καταληκτική ημερομηνία υποβολής προτάσεων είναι η **30/9/2020**.

Υπενθυμίζεται ότι στο συγκεκριμένο καθεστώς, εντάσσονται επενδυτικά σχέδια για δαπάνες κύριου και βοηθητικού εξοπλισμού και μεταφορικών μέσων εντός του χώρου της μονάδας όπως μηχανήματα παραγωγής, βάσεις μηχανημάτων, εγκαταστάσεις θέρμανσης, κλιματιστικού ψύξης, υποσταθμός, ηλεκτρολογικές εγκαταστάσεις, αντλίες σωληνώσεις, εξοπλισμός πυρόσβεσης και πυρασφάλειας, γερανογέφυρες, εγκαταστάσεις πεπιεσμένου αέρα, εγκαταστάσεις καθαρισμού υγρών ή/και αερίων αποβλήτων, ανυψωτικά μηχανήματα, λοιπά μεταφορικά μέσα εντός της μονάδας.

Η ενίσχυση έχει μόνο τη μορφή της φορολογικής απαλλαγής, Το ποσοστό ενίσχυσης κυμαίνεται από **10%** έως **55%** ανάλογα με την γεωγραφική περιοχή υλοποίησης της επένδυσης και ανάλογα με το μέγεθος της επιχείρησης (μικρή, μεσαία, μεγάλη)

Ο ελάχιστος προϋπολογισμός των επενδυτικών σχεδίων κυμαίνεται στο ύψος των **50.000€** για συνεταιρισμούς, **100.000€** για πολύ μικρές επιχειρήσεις, **150.000€** για μικρές επιχειρήσεις, **250.000€** για μεσαίες επιχειρήσεις και **500.000€** για μεγάλες επιχειρήσεις.

Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να λάβετε την πλήρη περίληψη του Προγράμματος εκδηλώνοντας το ενδιαφέρον σας στα παρακάτω αρμόδια στελέχη της εταιρείας μας τα οποία είναι πάντα διαθέσιμα για να σας λύσουν οποιαδήποτε τυχόν απορία.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Καλαμακίδης Γρηγόρης, τηλ. 2310 531000, εσωτ: 107, e-mail: kalamakidis@atlantisresearch.gr
Θεοχάρης Δαυιδόπουλος, 2310531000, εσωτ. 157, email: davidopoulos@atlantisresearch.gr

4. Πρόγραμμα «ΕΡΓΑΛΕΙΟΘΗΚΗ ΑΝΤΑΓΩΝΙΣΤΙΚΟΤΗΤΑΣ ΜΙΚΡΩΝ ΚΑΙ ΠΟΛΥ ΜΙΚΡΩΝ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΩΝ»

Εξακολουθεί και **παραμένει** σε **ισχύ** μέχρι των **19/06/2020** το πρόγραμμα, το οποίο αποτελεί μία νέα σημαντική ευκαιρία επιχορήγησης με ποσοστό από 50% έως 65% του συνολικού προϋπολογισμού για την ενίσχυση δράσεων που στοχεύουν στην αναβάθμιση των πολύ μικρών και μικρών επιχειρήσεων βελτιώνοντας την ανταγωνιστική τους θέση στην εσωτερική και εξωτερική αγορά, επενδύοντας στον εκσυγχρονισμό τους για την ενίσχυση της ανταγωνιστικότητάς τους.

Η διάρκεια ολοκλήρωσης των Επενδυτικών Σχεδίων δεν μπορεί να υπερβαίνει τους είκοσι τέσσερις (24) μήνες από την ημερομηνία έκδοσης της Απόφασης Ένταξης.

Ποιες επιχειρήσεις έχουν δικαίωμα συμμετοχής στη δράση

Αποκλειστικά υφιστάμενες πολύ μικρές και μικρές επιχειρήσεις με τρεις (3) τουλάχιστον κλεισμένες διαχειριστικές χρήσεις δωδεκάμηνης διάρκειας.

Οι επιχειρήσεις θα πρέπει να απασχολούν τουλάχιστον δύο (2) ΕΜΕ κατά το έτος που προηγείται της υποβολής του επενδυτικού σχεδίου.

Μπορούν να υπαχθούν στη δράση οι επιλέξιμοι ΚΑΔ όπως ορίζονται στο Παράρτημα του Οδηγού.

Προϋπολογισμός – Ποσοστά Επιχορήγησης

Ο συνολικός προϋπολογισμός του κάθε έργου κυμαίνεται **από 20.000 ευρώ έως 200.000 ευρώ**.

Επιδοτείται από 50% έως 65% των επιλέξιμων δαπανών και ισχύει ο περιορισμός του κανονισμού De Minimis.

Το ύψος της επιδότησης καθορίζεται με βάση τις εξαγωγικές επιδόσεις των επιχειρήσεων.

Η κατάθεση των ηλεκτρονικών φακέλων θα γίνει με σειρά προτεραιότητας και μέχρι εξαντλήσεως του προϋπολογισμού.

Επιλέξιμοι Κλάδοι

- | | | |
|-----------------------|---|--------------|
| • Αγροδιατροφή | • Πολιτιστικές και Δημιουργικές Βιομηχανίες (ΠΔΒ) | • Υλικά |
| • Βιομηχανία Τροφίμων | | • Κατασκευές |
| • Ενέργεια | • Τεχνολογίες Πληροφορικής και Επικοινωνίας (ΤΠΕ) | • Περιβάλλον |
| • Εφοδιαστική Αλυσίδα | • Υγεία | |

Κατηγορίες Ενεργειών που ενισχύονται στο πρόγραμμα

- Προμήθεια και εγκατάσταση νέων σύγχρονων μηχανημάτων και εν γένει εξοπλισμού, απαραίτητου για τη λειτουργία της επιχείρησης και την άσκηση της οικονομικής δραστηριότητάς της
- Υπηρεσίες σχεδιασμού συσκευασίας – ετικέτας – Branding
- Εγκατάσταση συστημάτων πιστοποίησης – διαχείρισης ποιότητας, τυποποίησης και πιστοποίησης προϊόντων
- Συμβουλευτικές υπηρεσίες – τεχνικές μελετών
- Μεταφορικά μέσα
- Μισθολογικό κόστος εργαζομένων για νέο προσωπικό

Κυριότερες Κατηγορίες Βαθμολογίας

- Αριθμός απασχολούμενου προσωπικού (min 2 ΕΜΕ έως max 22 ΕΜΕ)
- Αριθμός κερδοφόρων χρήσεων (min 0 κερδοφόρες χρήσεις έως max 3 κερδοφόρες χρήσεις)
- Τρόπος και βαθμός κάλυψης ιδιωτικής συμμετοχής
- Ιδιωτικές επενδύσεις τελευταίας τριετίας σε σχέση με τον αντίστοιχο κύκλο εργασιών
- Συμμετοχή επιχείρησης σε διαγωνισμούς ή/και βραβεύσεις

Επιλέξιμες είναι οι δαπάνες που θα υλοποιηθούν μετά την 19η Δεκεμβρίου 2018

Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να λάβετε την πλήρη περίληψη του Προγράμματος εκδηλώνοντας το ενδιαφέρον σας στα παρακάτω αρμόδια στελέχη της εταιρείας μας τα οποία είναι πάντα διαθέσιμα για να σας λύσουν οποιαδήποτε τυχόν απορία.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Καλαμακίδης Γρηγόρης, τηλ. 2310 531000, εσωτ: 107, e-mail: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Γιώργος Πουλτουρτζίδης, 2310531000, εσωτ. 141, email: poultourtzidis@atlantisresearch.gr

5. Περίληψη «Επενδυτικά Σχέδια Καινοτομίας» στο πλαίσιο του Ε.Π. Κεντρική Μακεδονία 2014-2020

Στόχος της δράσης

Η δράση «Ενίσχυση της έρευνας, της τεχνολογικής ανάπτυξης και της καινοτομίας» έχει βασικό στόχο την ενίσχυση έργων ερευνητικής ανάπτυξης προϊόντων ή και υπηρεσιών, που επενδύουν στην Καινοτομία ή/και στην Έρευνα και Ανάπτυξη, στους κλάδους «Αγροδιατροφή», «Δομικά Υλικά», «Κλωστοϋφαντουργία – Ένδυση», «Τουρισμός», «Τεχνολογίες Πληροφορικής και Επικοινωνιών», «Τεχνολογίες Ενέργειας», «Τεχνολογίες Περιβάλλοντος», «Τεχνολογίες Μεταφορών και Εφοδιαστικής Αλυσίδας», οι οποίοι περιλαμβάνονται στη Στρατηγική Έξυπνης εξειδίκευσης (RIS3) της Περιφέρειας Κεντρικής Μακεδονίας (ΠΚΜ).

Δικαιούχοι – Προϋποθέσεις συμμετοχής

Υφιστάμενες Επιχειρήσεις κάθε νομικής μορφής, ηλικίας και μεγέθους (με εξαίρεση προβληματικές επιχειρήσεις και επιχειρήσεις των οποίων εκκρεμεί σε βάρος εκτέλεση προηγούμενης απόφασης ανάκτησης της Ευρωπαϊκής Επιτροπής ή των αρμόδιων Εθνικών Αρχών για αχρεωστήτως ή παρανόμως καταβληθείσες κρατικές ενισχύσεις), καθώς και ερευνητικοί οργανισμοί

Επενδυτικά σχέδια και επιδότηση

- Ενισχύονται έργα από **20.000 €** έως **400.000 €**
- Δαπάνες προσωπικού έμπειρος ερευνητής, ερευνητής, τεχνικό προσωπικό, βοηθητικό προσωπικό και έχουν μέγιστο όριο μικτού κόστους ανά ανθρωπομήνα: **25 – 70 %** στον επιχορηγούμενο προϋπολογισμό του έργου.
- Δαπάνες οργάνων & ερευνητικού εξοπλισμού: **40 %** στον επιχορηγούμενο προϋπολογισμό του έργου.
- Δαπάνες για έρευνα επί συμβάσει, γνώσεις και διπλώματα ευρεσιτεχνίας (συμπεριλαμβάνονται οι συμβουλευτικές υπηρεσίες): **80 %** στον επιχορηγούμενο προϋπολογισμό του έργου.
- Δαπάνες ταξιδιών / δημοσιότητας, αναλώσιμα, υποχρεωτική ή δαπάνη που αφορά στην αμοιβή ορκωτού λογιστή / ελεγκτή: **5 %** στον επιχορηγούμενο προϋπολογισμό του έργου.

Επιλέξιμοι Τομείς Δραστηριότητας

- Αγροδιατροφή
- Δομικά υλικά
- Κλωστοϋφαντουργία – ένδυση
- Τουρισμός
- Τεχνολογίες πληροφορικής και επικοινωνιών
- Τεχνολογίες ενέργειας
- Τεχνολογίες περιβάλλοντος
- Τεχνολογίες μεταφορών & Εφοδιαστικής αλυσίδα

Επιδοτούμενες δαπάνες

- Ενισχύσεις για έργα έρευνας και ανάπτυξης:
- Δαπάνες προσωπικού
- δαπάνες οργάνων και εξοπλισμού
- δαπάνες για έρευνα επί συμβάσει, τεχνολογία, γνώσεις και διπλώματα ευρεσιτεχνίας
- πρόσθετα γενικά έξοδα και λοιπές λειτουργικές δαπάνες
- μελέτες σκοπιμότητας (δαπάνες διεξαγωγής της μελέτης)

Ενισχύσεις καινοτομίας (μόνο για ΜΜΕ):

- οι δαπάνες για την απόκτηση, την επικύρωση και την προστασία των διπλωμάτων ευρεσιτεχνίας και λοιπών άυλων στοιχείων ενεργητικού
- οι δαπάνες για την απόσπαση, από οργανισμό έρευνας και διάδοσης γνώσεων ή από μεγάλη επιχείρηση, προσωπικού υψηλής ειδίκευσης, το οποίο απασχολείται σε δραστηριότητες έρευνας, ανάπτυξης και καινοτομίας σε νέες θέσεις που έχουν δημιουργηθεί προς τον οι δαπάνες για συμβουλευτικές και υποστηρικτικές υπηρεσίες στον τομέα της καινοτομίας σε νέες θέσεις που έχουν δημιουργηθεί προς τον σκοπό αυτό στη δικαιούχο επιχείρηση και δεν αντικαθιστά άλλο προσωπικό
- οι δαπάνες για συμβουλευτικές και υποστηρικτικές υπηρεσίες στον τομέα της καινοτομίας

Χρόνος υλοποίησης

Η χρονική διάρκεια υλοποίησης των υποβαλλομένων προτάσεων έργων **δεν πρέπει να υπερβαίνει τους δεκαοκτώ (18) μήνες.**

H καταληκτική ημερομηνία υποβολής προτάσεων είναι η 31/7/2020 και ώρα 15:00

Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε., έχοντας μεγάλη εμπειρία στη μελέτη και διαχείριση παρόμοιων έργων είναι σε θέση να πραγματοποιήσει το σύνολο των απαιτούμενων μελετών κατά την υποβολή του φακέλου, τη διαχείριση και ολοκλήρωση του έργου, με τεχνική και επιστημονική επάρκεια. Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να καλείτε στα παρακάτω τηλέφωνα.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Καλαμακίδης Γρηγόρης, τηλ. 2310 531000, εσωτ: 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Μαγκλής Άγγελος, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, email: amaglis@atlantisresearch.gr

Πουλουρτζίδης Γεώργιος, 2310 531000, εσωτ. 141, email: poultourtzidis@atlantisresearch.gr

6. Συμβόλαια Στρατηγικής Συνεργασίας

Τα Συμβόλαια Στρατηγικής Συνεργασίας προωθούν τη σχέση της επιχείρησης με μία εξειδικευμένη εταιρεία παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών με εμπειρία και τεχνογνωσία στα χρηματοδοτικά προγράμματα, η οποία θα είναι σε θέση να κάνει συνεχή καταγραφή και ανάλυση του συνόλου των επενδυτικών αναγκών της επιχείρησης, καθώς και να ενημερώνει και να επιλέγει μέσα από την πληθώρα των χρηματοδοτικών ευκαιριών τα κατάλληλα προγράμματα για την επίτευξη των επενδυτικών στόχων της επιχείρησης.

Η νέα αυτή σχέση αποτελεί τη χρυσή τομή σε πολλά ζητήματα που ανακύπτουν σήμερα αναφορικά με τη συνεργασία των επιχειρήσεων με εταιρείες συμβούλων. Σημαντικά θέματα όπως η έλλειψη εμπιστοσύνης προς μία έμπειρη και εξειδικευμένη εταιρεία παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών και η αποσπασματική συνεργασία με περισσότερους από έναν συμβούλους με αποτέλεσμα την ελλιπή εκμετάλλευση του συνόλου των χρηματοδοτικών προγραμμάτων, αντιμετωπίζονται αποτελεσματικά.

Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. με γνώμονα την πολύ μεγάλη εμπειρία της στην υποστήριξη επιχειρήσεων σε θέματα χρηματοδοτήσεων έχει αναπτύξει ένα καινοτόμο για τα ελληνικά δεδομένα τρόπο συνεργασίας με τις επιχειρήσεις, τα Συμβόλαια Στρατηγικής Συνεργασίας. Τα συμβόλαια αυτά αποτελούν ένα εργαλείο σωστής και ολοκληρωμένης συνεργασίας, για τη βέλτιστη αξιοποίηση από την επιχείρηση της πληθώρας των χρηματοδοτικών προγραμμάτων που προκηρύσσονται, είτε από την Ευρωπαϊκή Ένωση, είτε από ελληνικούς φορείς, για την υλοποίηση των επενδύσεών της.

Επιγραμματικά, τα οφέλη που αποκομίζει μία εταιρεία κάνοντας χρήση του Συμβολαίου Στρατηγικής Συνεργασίας της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. είναι τα ακόλουθα:

- Συνεχής καταγραφή του συνόλου των επενδυτικών αναγκών της. Πλήρης αξιοποίηση των επενδυτικών ευκαιριών μέσω επιχορηγήσεων.
- Αποδοχή συμβούλων ιδιαίτερης προστιθέμενης αξίας και μεταφορά τεχνογνωσίας στις επιχειρήσεις και τα στελέχη τους.
- Επιλογή ενός στρατηγικού συμβούλου χωρίς να απαιτείται κάθε φορά η εκ νέου συνεργασία και "τριβή" με κάθε νέο σύμβουλο.
- Εξασφάλιση προτεραιότητας στην εξυπηρέτηση για τη συγγραφή πρότασης, σε περίπτωση που υπάρχει μεγάλη συμμετοχή εταιρειών σε κάποιο πρόγραμμα.
- Μειωμένος χρόνος απασχόλησης των στελεχών της επιχείρησης πριν την υποβολή, όσο και κατά την υλοποίηση του έργου.
- Μεγαλύτερες δυνατότητες επιτυχίας στα προγράμματα που λαμβάνει μέρος αφού, αναπτύσσεται η κατάλληλη υποδομή της επιχείρησης για τη συμμετοχή της σε προγράμματα.

Η συστηματική αξιοποίηση των παραπάνω εξασφαλίζει τελικά στην επιχείρηση αυξημένες εισροές από επιχορηγήσεις και χαμηλό ρίσκο χρηματοδότησης.

Οι υπηρεσίες που παρέχονται μέσω του στρατηγικού συμβολαίου της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. είναι:

- Πλήρης παρακολούθηση και διερεύνηση όλων των χρηματοδοτικών προγραμμάτων για λογαριασμό της επιχείρησης, με μελέτη και ανάλυση σε βάθος των ενεργών προγραμμάτων επιχορηγήσεων, σε σχέση με τις ιδιαίτερες ανάγκες της επιχείρησης και τα μελλοντικά στρατηγικά της σχέδια.
- Καθορισμός, με τη σύμφωνη γνώμη της επιχείρησης, στελέχους της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ ΑΕ, το οποίο θα είναι υπεύθυνο για την επικοινωνία με την επιχείρηση.
- Περιοδική εξέταση κι ανάλυση των επενδυτικών αναγκών της επιχείρησης, προκειμένου να προσδιοριστούν οι δυνατότητες επίτευξης πάσης φύσεως επιχορηγήσεων.
- Συγκεκριμένες κατευθύνσεις και τεκμηριωμένες προτάσεις αξιοποίησης των ευκαιριών χρηματοδότησης.
- Εκπόνηση των τεχνοοικονομικών μελετών για λογαριασμό της επιχείρησης στο πλαίσιο πάσης φύσεως χρηματοδοτούμενων προγραμμάτων, δράσεων και πρωτοβουλιών εθνικού, διεθνούς ή Ευρωπαϊκού χαρακτήρα, όπου η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. κρίνει ότι μπορεί να συμμετάσχει και να επιχορηγηθεί η επιχείρηση.
- Παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών και τεχνικής υποστήριξης για την άρτια σύνταξη και συγγραφή των επιμέρους τμημάτων των μελετών.
- Παράδοση του συνόλου της εκάστοτε τεχνοοικονομικής μελέτης, μετά την ολοκλήρωση συγγραφής αυτής, στην επιχείρηση, για τον τελικό έλεγχο.
- Υποβολή της τεχνοοικονομικής μελέτης για λογαριασμό της επιχείρησης από την ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ ΑΕ, μαζί με το σύνολο των απαιτούμενων δικαιολογητικών, στον αρμόδιο φορέα αξιολόγησης και διαχείρισης. Παρακολούθηση της διαδικασίας αξιολόγησης των φακέλων των υποβληθεισών μελετών μέχρι την οριστική κρίση, θετική ή αρνητική, των αρμοδίων φορέων για τις συγκεκριμένες χρηματοδοτήσεις - επιδοτήσεις.
- Επίβλεψη της διαχείρισης για λογαριασμό της επιχείρησης, σε επίπεδο παροχής συμβουλευτικών υπηρεσιών, στην περίπτωση έγκρισης των υποβληθεισών μελετών.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Γρηγόρης Καλαμακίδης, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 107), email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

7. Χρηματοδότηση Νεοφυών Ομάδων και Επιχειρήσεων Start-up

- Είστε νεοφυής ομάδα ή start-up επιχείρηση και ψάχνεται να βρείτε χρηματοδότηση;
- Θέλετε να αναπτυχθείτε και πιστεύεται πως έχετε την ιδέα που μπορεί να κάνει την διαφορά αλλά δεν έχετε κεφάλαια;
- Θέλετε να εκμεταλλευτείτε την πατέντα/πρωτότυπό σας;

Στην [Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε](#) μπορούμε να σας βοηθήσουμε. Με παραπάνω από 25 χρόνια εμπειρίας έχουμε κατορθώσει να σχεδιάσουμε τις κατάλληλες στρατηγικές χρηματοδότησης προσαρμοσμένες στις ανάγκες κάθε επιχείρησης. Υποστηρίζουμε τις νεοφυείς και start-up εταιρείες ώστε να αποκτήσουν επενδυτική ετοιμότητα. Προσφέρουμε υποστήριξη μέσω του Stage Two Acceleration σε συνεργασία με το InnovationFarm και του AdrionBan, ενός δίκτυο επιχειρηματικών αγγέλων, για την ενίσχυση κυρίως νέων και καινοτόμων επιχειρηματικών ιδεών που παρουσιάζουν ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα.

Το [AdrionBan](#) (πατήστε [εδώ](#)) είναι ένα δίκτυο Επιχειρηματικών Αγγέλων προστιθέμενης αξίας και εχεμύθειας. Αποτελείται από περισσότερους από **60 Business Angels** της Νοτιοανατολικής Ευρώπης, οι οποίοι επιθυμούν να επενδύσουν σε καινοτόμες επιχειρήσεις **εντός Ελλάδας από 20.000 έως και 500.000 ευρώ**. Το δίκτυο που ιδρύθηκε τον Οκτώβριο του 2015 **έχει ήδη κλείσει 10 συμφωνίες χρηματοδότησης**. Στόχος του AdrionBan αποτελεί η συνέχιση της δημιουργίας μιας επιτυχημένης και προσοδοφόρας κοινότητας Επιχειρηματικών Αγγέλων, ώστε να ενισχυθούν κυρίως νέες και καινοτόμες επιχειρηματικές ιδέες που παρουσιάζουν συγκριτικά ανταγωνιστικά πλεονεκτήματα, υψηλούς ρυθμούς ανάπτυξης και εξωστρέφειας.

Παράλληλα, στο πλαίσιο της ανάδειξης, της προώθησης και της στήριξης της καινοτομίας η Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε διοργανώνει σε τακτική βάση **Business Angels Forums**, με απώτερο σκοπό την προβολή και παρουσίαση νεοφυών και ήδη υφιστάμενων καινοτόμων επιχειρήσεων σε επιχειρηματικούς αγγέλους, venture capital funds και growth funds. Ήδη έχουν διοργανωθεί πέντε Business Angels Forum.

Τέλος υποστηρίζουμε τις νεοφυείς επιχειρήσεις στην εξασφάλιση χρηματοδότησης από Ευρωπαϊκούς Οργανισμούς και funds όπως το Innovation Window που υποστηρίζετε από την Ευρωπαϊκή Τράπεζα Επενδύσεων και στοχεύει στην ενίσχυση της Έρευνας και Ανάπτυξης στην Ελλάδα.

Αν και εσείς ενδιαφέρεστε για τις υπηρεσίες της εταιρείας μας ή επιθυμείτε περισσότερες πληροφορίες, μη διστάσετε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας (πατήστε [εδώ](#)) ή επικοινωνήστε μαζί μας μέσω των ακόλουθων στοιχείων επικοινωνίας.

ΥΠΕΥΘΥΝΟΙ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 108), email: amanglis@atlantisresearch.gr

Kledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollai@atlantisresearch.gr

8. Αναζήτηση Επενδυτικών Κεφαλαίων

Τα Εργαλεία που Δύναται να δώσει η Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε.

Στην **Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε.** σας παρέχουμε τις κατάλληλες συμβουλευτικές υπηρεσίες για την επίτευξη των στόχων σας. Με παραπάνω από 25 χρόνια εμπειρίας, είμαστε σε θέση να υποστηρίξουμε τους πελάτες μας και να σχεδιάσουμε τις απαραίτητες στρατηγικές χρηματοδότησης προσαρμοσμένες στις ανάγκες κάθε επιχείρησης.

Οι **εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων** χαρακτηρίζονται από τις συγκεκριμένες στρατηγικές επενδυτικές στρατηγικές που ακολουθούν και επενδύουν αναλόγως, όπως:

- | | |
|--|---|
| ✓ Σε διαφορετικά στάδια ανάπτυξης μιας επιχείρησης (π.χ. στάδια σποράς, εκκίνησης, ανάπτυξης, κλπ.). | ✓ Με διαφορετικές απόδοσης ή ρευστοποιήσεις. |
| ✓ Σε συγκεκριμένους κλάδους (π.χ. αθλητισμού, βιομηχανικού, κλπ.). | ✓ Με συγκεκριμένα ποσά επένδυσης (π.χ. <500χιλ. ευρώ, 500χιλ.-1εκ. ευρώ, >1εκ. ευρώ, κλπ.). |
| ✓ Σε συγκεκριμένο γεωγραφικό χώρο. | ✓ Με ενεργό συμμετοχή στην διοίκηση της εταιρείας ή όχι. |

Όμως, κάθε εταιρεία προσφέρει διαφορετικό τύπο χρηματοδότησης ο οποίος έρχεται με διαφορετικούς όρους και προϋποθέσεις. Παρακάτω παρουσιάζονται οι 10 πιθανοί τρόποι που μπορείτε να πάρετε χρηματοδότηση:

Επιχειρηματικοί Άγγελοι (Business Angels ή Angel Investors):

Οι επιχειρηματικοί άγγελοι είναι εξαιρετικά εύπορη ιδιώτες που επιθυμούν να επενδύσουν μέρος των πλεοναζόντων κεφαλαίων τους σε νέες επιχειρήσεις. Συχνά, οι εν λόγω επενδυτές είναι εξαιρετικά δραστήριοι στον επιχειρηματικό κόσμο και για τον λόγο αυτό επιδιώκουν διαπραγματεύσεις με ΜΜΕ επιχειρήσεις ώστε να παρέχουν κεφάλαια και παράλληλα να έχουν συμβουλευτική θέση σε αυτήν.

Κεφάλαια Σποράς (Seed Capital):

Τα κεφάλαια σποράς είναι **τα αρχικά κεφάλαια που χρησιμοποιούνται κατά την εκκίνηση μιας επιχείρησης**. Συνήθως λαμβάνεται ως αντάλλαγμα για ένα συμμετοχικό κεφάλαιο στην επιχείρηση, αν και με λιγότερο επίσημες συμβατικές διευκολύνσεις από την κανονική χρηματοδότηση με ίδια κεφάλαια. Επειδή οι επενδυτές επιχειρηματικών κεφαλαίων βλέπουν τα κεφάλαια σποράς ως μια επένδυση "σε κίνδυνο", ενδέχεται να περιμένουν μια επιχείρηση να εγκατασταθεί περισσότερο προτού προβούν σε μεγαλύτερες επενδύσεις – χρηματοδότησης.

«Ταμεία Ανάπτυξης» (Growth Funds):

Οι εταιρείες, «ταμεία ανάπτυξης», διατηρούν διαφοροποιημένο χαρτοφυλάκιο μετοχών με πρωταρχικό στόχο την ελάχιστη ή σχεδόν καθόλου πληρωμή μερισμάτων. Συνήθως, τέτοια χαρτοφυλάκια αποτελούνται **από εταιρείες με ρυθμούς ανάπτυξης άνω του μέσου όρου που επανεπενδύουν τα κέρδη τους σε επέκταση, εξαγορές ή/και έρευνα και ανάπτυξη**. Παράλληλα, πολύ συχνά προσφέρουν υψηλές αποδόσεις με σαφώς υψηλότερο κίνδυνο.

Υβριδικά κεφάλαια (Mezzanine Financing):

Η χρηματοδότηση μέσω «Mezzanine» είναι ένα **υβριδικό μέσο χρηματοδότησης δανεισμού και μετοχικού κεφαλαίου, το οποίο δίνει στον δανειστή το δικαίωμα μετατροπής του κεφαλαίου σε εταιρική συμμετοχή**, σε περίπτωση αθέτησης των όρων δανειοδότησης. Αυτός ο τρόπος χρηματοδότησης τείνει να συμπληρώνεται με ελάχιστη επιμέλεια του δανειστή και ελάχιστη ή καμία εγγύηση εκ μέρους του δανειολήπτη. Περαιτέρω είναι ευρέως γνωστός τρόπος χρηματοδότησης ενός συμβολαίου, όπου μια εταιρεία αναζητά κεφάλαια για την εκπλήρωση ενός έργου με εγγυημένη την αποπληρωμή του δανεισμού.

Μετατρέψιμα Ομολογιακά Δάνεια (Convertible Bonds):

Ένας αναδυόμενος και ωριμασμένος, πλέον, τρόπος δανεισμού είναι η μετατρέψιμη ομολογία. Πρόκειται για ένα ποσό δανεισμού **που μπορεί να μετατραπεί σε ένα προκαθορισμένο ποσό των ιδίων κεφαλαίων** μιας υποκείμενης εταιρείας σε ορισμένες χρονικές στιγμές κατά την διάρκεια της ζωής της ομολογίας. Είναι μια ευέλικτη μορφή χρηματοδότησης για τις εταιρείες και είναι ιδιαίτερη χρήσιμη για εταιρείες με προφίλ υψηλού κινδύνου / απόδοσης.

«Ιδιωτικά Κεφάλαια ή Τοποθετήσεις» (Private Placements):

Πρόκειται για μια ιδιωτική αύξηση κεφαλαίου που συνεπάγεται την **πώληση τίτλων/μετοχών σε σχετικά μικρό αριθμό επιλεγμένων επενδυτών**. Οι επενδυτές συμμετέχουν σε «ιδιωτικές τοποθετήσεις» μπορούν να είναι μεγάλες τράπεζες, αμοιβαία κεφάλαια, ασφαλιστικές εταιρείες ή/και συνταξιοδοτικά ταμεία. Η βασική διαφορά με μια δημόσια αύξηση κεφαλαίου είναι ότι η πώληση των μετοχών/τίτλων δεν είναι ανοικτή προς οποιαδήποτε επενδυτή.

«Οικογενειακοί Οίκοι» (Family Offices):

Τα «οικογενειακά γραφεία/οίκοι» είναι ιδιωτικές συμβουλευτικές εταιρείες διαχείρισης περιουσιακών στοιχείων **που εξυπηρετούν επενδυτές εξαιρετικά υψηλού επιπέδου (ultra-high-net-worth)**. Διαφέρουν από τις παραδοσιακές επιχειρήσεις διαχείρισης πλούτου, δεδομένου ότι προσφέρουν μια συνολική εξωτερική λύση στην διαχείριση της οικονομικής και επενδυτικής πλευράς ενός εύπορου ατόμου ή οικογένειας. Για παράδειγμα, πολλά τέτοια «γραφεία» προσφέρουν υπηρεσίες μεταφοράς πλούτου, φορολογικές υπηρεσίες, φιλανθρωπικά δάνεια, κλπ.

Αναπτυσσόμενες Αγορές (Growth Markets):

Καθώς περισσότερες επιχειρήσεις ακολουθούν τις «startup» εταιρείες σε μια νέα βιομηχανία, τα προϊόντα αρχίζουν να είναι πιο διαφοροποιημένα και οι αγορές εισέρχονται στο στάδιο ανάπτυξης. Οι αναπτυσσόμενες αγορές ή οι αγορές ταχείας ανάπτυξης **υπάρχουν όταν το μέγεθος της αγοράς συνεχίζει να αυξάνεται με υψηλό ρυθμό** και έχει κύριο χαρακτηριστικό την απόκτηση νέων πελατών. Ορισμένα καλά παραδείγματα αγορών που βρίσκονται στο στάδιο της ανάπτυξης είναι οι εφαρμογές για τα κινητά τηλέφωνα, ηλιακή ενέργεια, κλπ., όπου επιτυγχάνουν συνολική αύξηση πωλήσεων κατά τουλάχιστον 20% ετησίως για τα τελευταία 3 χρόνια.

Χρηματοδότηση μέσω της Ευρωπαϊκής Τράπεζας Επενδύσεων (EIB):

Το Επενδυτικό Σχέδιο για την Ευρώπη, το λεγόμενο «**σχέδιο Γιούνκερ**», έχει ως στόχο την χρηματοδότηση εταιρειών ή/και έργων, μέσω της Ευρωπαϊκής Τράπεζας Επενδύσεων, από το πολύ πρώιμο στάδιο (ιδέας) εταιρειών έως και τις υφιστάμενες επιχειρήσεις που θέλουν να επιτύχουν αποτελεσματική επέκταση. Θεμελιώδης κίνητρο για την επένδυση όλων των έργων/επιχειρήσεων είναι η **προώθηση της πράσινης ενέργειας, της καινοτομίας και της νεοφυούς επιχειρηματικότητας**. Βοηθητικοί παράγοντες της «EIB» είναι το Ευρωπαϊκό Ταμείο Στρατηγικών Επενδύσεων, το Ευρωπαϊκό Κόμβο Επενδυτικών Συμβούλων και η Ευρωπαϊκή Πύλη Επενδυτικών Έργων. **Η ελάχιστη δυνατή επένδυση ανέρχεται σε 7,5€ εκ.**

Εναλλακτικές Πηγές Χρηματοδότησης:

Αντιθέτως, εάν είστε ερευνητής ή επιστήμονας ή νεοφυής επιχειρηματίας και πιστεύετε ότι το προϊόν σας μπορεί να κάνει την διαφορά και να συνεισφέρει μια πραγματική **καινοτομία**, τότε υπάρχουν εναλλακτικές πηγές χρηματοδότησης μέσω ευρωπαϊκών προγραμμάτων, όπως είναι τα **Fast Track to Innovation (FTI), SME Instrument, κλπ., τα οποία εντάσσονται στα πρόγραμμα «Horizon 2020», «Interreg 2014-2020», κλπ..**

Αν ενδιαφέρεστε για τις υπηρεσίες της εταιρείας μας ή επιθυμείτε περισσότερες πληροφορίες, μη διστάσετε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας (πατήστε [εδώ](#)) ή επικοινωνήστε μαζί μας μέσω των ακόλουθων στοιχείων επικοινωνίας:

ΥΠΕΥΘΥΝΟΙ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 108), email: amanglis@atlantisresearch.gr

Kledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollaj@atlantisresearch.gr

9. Υπηρεσίες Εύρεσης Χρηματοδότησης

- Είστε επιχείρηση με ανάγκη από επιπλέον επενδυτικά κεφάλαια; - Είστε βιομηχανική ή ξενοδοχειακή επιχείρηση και θέλετε να επεκταθείτε ή να υλοποιήσετε συμβόλαια πελατών σας;

Στην **Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε.** σας παρέχουμε τις κατάλληλες συμβουλευτικές υπηρεσίες για την επίτευξη των στόχων σας. Με παραπάνω από 25 χρόνια εμπειρίας, είμαστε σε θέση να υποστηρίξουμε τους πελάτες μας και να σχεδιάσουμε τις απαραίτητες στρατηγικές χρηματοδότησης προσαρμοσμένες στις ανάγκες κάθε επιχείρησης.

Το τμήμα Strategic Deals (Στρατηγικές Συμφωνίες) της Ατλαντίς παρέχει υπηρεσίες που αφορούν την σύνδεση όλων των τύπων επιχειρήσεων (βιομηχανικές, λιανικού εμπορίου, νεοφυής, ερευνητικές κλπ.) με πηγές ιδιωτικής χρηματοδότησης, όπως αυτές είναι οι εταιρείες επιχειρηματικών κεφαλαίων (Venture Capital), οι επενδυτικοί άγγελοι (Business Angels), οι στρατηγικοί επενδυτές (λ.χ. Private Equity, European Investment Bank, κα.) καθώς και εναλλακτικές πηγές χρηματοδότησης μέσω Εθνικών (π.χ. Αναπτυξιακός Νόμος) και Ευρωπαϊκών (π.χ. Horizon 2020, Interreg 2014-2020, κλπ.) Προγραμμάτων. Σε αυτό το πλαίσιο, έχουμε αναπτύξει και τυποποιήσει μια μεθοδολογία προσέγγισης των πηγών χρηματοδότησης, που απευθύνεται σε όλες τις ενδιαφερόμενες επιχειρήσεις.

Οι υπηρεσίες του τμήματος εστιάζουν στο στρατηγικό σχεδιασμό και τη συμβουλευτική υποστήριξη για την εύρεση κατάλληλης πηγής χρηματοδότησης, είναι οι εξής:

Στρατηγικός Σχεδιασμός:

- Μελέτη, σχεδιασμός και υλοποίηση επιχειρηματικού σχεδίου (business plans) και έρευνα αγοράς
- Ανάλυση σκοπιμότητας, βιωσιμότητας και κινδύνων
- Υποβολή προτάσεων σε εθνικά - κρατικά και ευρωπαϊκά προγράμματα επιχορήγησης.

Συμβουλευτική Υποστήριξη:

- Επιχειρηματική ανάπτυξη – λήψη αποφάσεων
- Αποτίμηση αξίας επιχειρήσεων
- Καθοδήγηση και υποστήριξη σε διαπραγματεύσεις
- Προετοιμασία επενδυτικής παρουσίασης σε πιθανούς επενδυτές
- Ανάλυση χρηματοδοτικών πηγών

Για την ευόδωση των προσπαθειών μας συμβουλευόμαστε και υποστηρίζουμε διαρκώς τους πελάτες μας ώστε να έχουν πλήρη **επενδυτική ετοιμότητα** και να μπορούν να στραφούν σε ιδιώτες θεσμικούς, στρατηγικούς καθώς και ιδιώτες επενδυτές για την εύρεση χρηματοδότησης.

Αν και εσείς ενδιαφέρεστε για τις υπηρεσίες της εταιρείας μας ή επιθυμείτε περισσότερες πληροφορίες, μη διστάσετε να επισκεφθείτε την ιστοσελίδα μας (πατήστε [εδώ](#)) ή επικοινωνήστε μαζί μας μέσω των ακόλουθων στοιχείων επικοινωνίας:

ΥΠΕΥΘΥΝΟΙ ΕΠΙΚΟΙΝΩΝΙΑΣ

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 108), email: amanglis@atlantisresearch.gr

Κledjona Mollaj, τηλ. 2310531000 (εσωτ. 140), email: mollaj@atlantisresearch.gr