

1. ΕΣΠΑ 2014-2020 : Ενίσχυση Τουριστικών Επιχειρήσεων για τον εκσυγχρονισμό τους και την ποιοτική αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών

Ανακοινώθηκε από το Υπουργείο Οικονομίας, Υποδομών, Ναυτιλίας και Τουρισμού το πρόγραμμα «**Ενίσχυση Τουριστικών Επιχειρήσεων για τον εκσυγχρονισμό τους και την ποιοτική αναβάθμιση των παρεχόμενων υπηρεσιών**». Η προκήρυξη του προγράμματος αναμένεται να ανακοινωθεί **εντός λίγων ημερών**.

Το πρόγραμμα αφορά την ενίσχυση **υφιστάμενων τουριστικών επιχειρήσεων** με στόχο τον εκσυγχρονισμό τους και την αναβάθμιση των προϊόντων και υπηρεσιών τους ώστε να βελτιωθεί η ανταγωνιστική τους θέση στην διεθνή τουριστική αγορά.

Στους δικαιούχους του προγράμματος συγκαταλέγονται: **υφιστάμενες πολύ μικρές και μικρές επιχειρήσεις** που δραστηριοποιούνται αποκλειστικά στον στρατηγικό τομέα του Τουρισμού.

Τα επενδυτικά σχέδια που θα υποβληθούν θα πρέπει να στοχεύουν ξεκάθαρα στον εκσυγχρονισμό της υποδομής και της λειτουργία των τουριστικών μονάδων μέσω την διαμόρφωση νέων προϊόντων και υπηρεσιών.

Οι ενισχυόμενες από το πρόγραμμα ενέργειες θεωρούνται:

- Ν Εκσυγχρονισμός και ποιοτική αναβάθμιση των κτιριακών και λοιπών υποδομών
- Ν Παρεμβάσεις εξοικονόμησης ενέργειας / ύδατος
- Ν Παρεμβάσεις εμπλουτισμού του προσφερόμενου προϊόντος με νέες υπηρεσίες (επέκταση σε εναλλακτικές μορφές, παρεμβάσεις για ΑΜΕΑ, κλπ.)
- Ν Πιστοποιήσεις υποδομών και υπηρεσιών
- Ν Προβολή – Προώθηση των επιχειρήσεων σε αγορές στόχους
- Ν Αμοιβές Συμβούλων
- Ν Μισθολογικό κόστος υφιστάμενου ή νέου προσωπικού

Συνολική Δημόσια Δαπάνη: **50.000.000 €** , σε δύο κύκλους προκηρύξεων με Δημόσια Δαπάνη **25.000.000 €** έκαστος Επιλέξιμος Προϋπολογισμός επενδυτικών σχεδίων : **30.000 € - 300.000 €**

Ένταση ενίσχυσης : **50%**

Διάρκεια επενδυτικών σχεδίων : **18 μήνες**

Εκτιμώμενος αριθμός τελικών ωφελούμενων: **Από 600 έως 700 Τουριστικές Μικρές και πολύ μικρές επιχειρήσεις.**

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** διαθέτει εμπειρία από το 1992 στην υλοποίηση χρηματοδοτικών προγραμμάτων . Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: bdikeoulias@atlantisresearch.gr

Μαρία Σπυράκου , Τηλ. 210 6563800, e-mail: spyrakou@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: mastrogiannis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vagenas@atlantisresearch.gr

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vorrisi@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: vassalou@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζουντίου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

2. ΕΣΠΑ 2014-2020 : Ενίσχυση της Αυτοαπασχόλησης Πτυχιούχων Τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης

Ανακοινώθηκε από το Υπουργείο Οικονομίας, Υποδομών, Ναυτιλίας και Τουρισμού το πρόγραμμα «**Ενίσχυση της Αυτοαπασχόλησης Πτυχιούχων Τριτοβάθμιας Εκπαίδευσης**» για τους Ελεύθερους Επαγγελματίες που αναμένεται να προκηρυχθεί **εντός λίγων ημερών**.

Η δράση στοχεύει στην υποστήριξη των πτυχιούχων τριτοβάθμιας εκπαίδευσης για την άσκηση επαγγελματικής τους δραστηριότητας σχετιζόμενη με την ειδικότητά τους. Η προκήρυξη αναμένεται να υλοποιηθεί σε δύο κύκλους (1^{ος} : 2015 και 2^{ος} : 2016).

Οι δικαιούχοι του προγράμματος είναι : **Πτυχιούχοι τριτοβάθμιας εκπαίδευσης , άνω των 25 ετών** που είναι:

- Άνεργοι εγγεγραμμένοι στα μητρώα ανέργων του ΟΑΕΔ κατά την υποβολή της αίτησης **ή**
- Φυσικά πρόσωπα που ασκούν επαγγελματική δραστηριότητα, χωρίς να έχουν σχέση μισθωτής εργασίας

Οι ενισχυόμενες κατηγορίες ελεύθερων επαγγελματιών είναι:

1. Δικηγόροι / Κοινωνιολόγοι / Διακοσμητές / Δημοσιογράφοι
2. Οικονομολόγοι / Λογιστές / Προγραμματιστές / Σύμβουλοι Επιχειρήσεων
3. Μηχανικοί / Γεωπόνους / Δασολόγοι
4. Ξεναγοί / Μεταφραστές / Καθηγητές/ Δάσκαλοι
5. Μουσικοί / Σκηνοθέτες
6. Ιατροί / Οδοντίατροι / Κτηνίατροι / Φυσιοθεραπευτές
7. Βιολόγοι / Ψυχολόγοι

Το πρόγραμμα ενισχύει τα σχέδια για την ένταξη ή/ και την υποστήριξη των πτυχιούχων στην άσκηση ελεύθερου επαγγέλματος για **δύο έτη**. Για αυτά τα δύο έτη το πρόγραμμα καλύπτει συγκεκριμένες δαπάνες όπως :

- Αγορά Απαραίτητου επαγγελματικού εξοπλισμού
- Λειτουργικό κόστος (ενοίκια επαγγελματικού χώρου, ασφαλιστικές εισφορές, ΔΕΗ, ΟΤΕ, ΕΥΔΑΠ κ.α)
- Δαπάνες προβολής και δικτύωσης
- Κόστος μισθωτής εργασίας (σε περίπτωση πρόσληψης υπαλλήλου)
- Αμοιβές τρίτων, γενικό εξοπλισμό (γραφεία , καθιστικά κ.α.)

Επιχορηγούμενος προϋπολογισμός: **Από 5.000 έως 25.000 € (έως 100% ενίσχυση)**

Ενδεικτική Δημόσια Δαπάνη : **50.000.000€ (δύο κύκλοι επί 25.000.000€)**

Ολοκλήρωση επενδύσεων: **σε 24 μήνες από την έναρξη**

Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Ντάνο Σιμόνα, τηλ.2310 531000, e-mail: ntano@atlantisresearch.gr

Γρηγόρης Καλαμακίδης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: bdikeoulias@atlantisresearch.gr

Μαρία Σπυράκου , τηλ. 210 6563800, e-mail: spyrakou@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: mastrogiannis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:

Χρήστος Βαγενάς, τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vagenas@atlantisresearch.gr

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vorrisi@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: vassalou@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζουντίου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

3. ΕΣΠΑ 2014-2020 : Πρόγραμμα Νεοφυούς Επιχειρηματικότητας

Ανακοινώθηκε από το Υπουργείου Οικονομίας, Υποδομών, Ναυτιλίας και Τουρισμού το πρόγραμμα «**Νεοφυής Επιχειρηματικότητα**» που αναμένεται να προκηρυχθεί **εντός λίγων ημερών**.

Η δράση στοχεύει στην **δημιουργία πολύ μικρών και μικρών επιχειρήσεων** σε συγκεκριμένους τομείς της οικονομίας (**πλην του Τουρισμού**) με έμφαση σε καινοτόμα σχέδια καθώς και στην ενίσχυση της απασχόλησης με την πρόσληψη τουλάχιστον ενός ατόμου. Προτεραιότητα εστιάζεται στους Τομείς :

- Ν Αγροδιατροφής
- Ν Ενέργειας
- Ν Εφοδιαστικής Αλυσίδας
- Ν Πολιτιστικής και Δημιουργικής Βιομηχανίας
- Ν Περιβάλλοντος
- Ν Τεχνολογιών Πληροφορικής & Επικοινωνιών (ΤΠΕ)
- Ν Υγείας –Φαρμάκων
- Ν Υλικών – Κατασκευές

Οι δικαιούχοι του προγράμματος είναι φυσικά πρόσωπα **άνω των 25 ετών** που κατά την υποβολή της αίτησης:

- Ν είναι **άνεργοι** εγγεγραμμένοι στα μητρώα ανέργων του ΟΑΕΔ κατά την υποβολή της αίτησης ή
- Ν **όσοι ασκούν επαγγελματική δραστηριότητα** χωρίς να έχουν σχέση μισθωτής εργασίας.

Μέσω της δράσης αυτής ενισχύονται επιχειρηματικά σχέδια για την **ίδρυση και λειτουργία νέας επιχείρησης για τα επόμενα δύο έτη**. Για την διετία αυτή καλύπτονται οι παρακάτω δαπάνες:

- Ν Ο επαγγελματικός παραγωγικός εξοπλισμός (έως 40% συνολικού προϋπολογισμού έργου),
- Ν Το λειτουργικό κόστος (ενοίκια επαγγελματικού χώρου, ασφαλιστικές εισφορές, δαπάνες υπηρεσιών, ΔΕΗ, ΟΤΕ, ΕΥΔΑΠ κ.α.)
- Ν Οι δαπάνες προβολής και δικτύωσης
- Ν Το κόστος μισθωτής εργασίας (στην περίπτωση πρόσληψης υπαλλήλου)
- Ν Οι αμοιβές τρίτων
- Ν Ο Γενικός εξοπλισμός (γραφεία, καθιστικά κ.α.)

Επιχορηγούμενος προϋπολογισμός: **Έως 50.000 € συνολικού κόστους (έως 100% ενίσχυση)**

Προϋπολογισμός δράσης: **120 εκατ. € (δύο κύκλοι επί 60.000.000€)**

Ολοκλήρωση επενδύσεων: **σε 24 μήνες από την έναρξη**

Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: bdikeoulias@atlantisresearch.gr

Μαρία Σπυράκου , Τηλ. 210 6563800, e-mail: spyrakou@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: mastrogiannis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vagenas@atlantisresearch.gr

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vorrisi@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: vassalou@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζοδρόμιου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

4. ΕΣΠΑ 2014-2020 : Αναβάθμιση πολύ μικρών και μικρών υφιστάμενων επιχειρήσεων

Ανακοινώθηκε από το Υπουργείου Οικονομίας, Υποδομών, Ναυτιλίας και Τουρισμού το πρόγραμμα «**Αναβάθμιση πολύ μικρών και μικρών υφιστάμενων επιχειρήσεων με την ανάπτυξη των ικανοτήτων τους στις νέες αγορές**». Η προκήρυξη του προγράμματος αναμένεται να ανακοινωθεί **εντός λίγων ημερών**.

Σκοπός του προγράμματος είναι η **ενίσχυση υφιστάμενων Πολύ Μικρών, Μικρών και Μεσαίων Επιχειρήσεων**, οι οποίες δραστηριοποιούνται στους παρακάτω στρατηγικούς τομείς :

- Εφοδιαστική Αλυσίδα (Logistics)
- Αγροδιατροφή
- Βιομηχανία Τροφίμων
- Πολιτιστικές και Δημιουργικές Βιομηχανίες (ΠΔΒ)
- Υλικά / Κατασκευές, Ενέργεια, Περιβάλλον
- Τεχνολογίες Πληροφορικής και Επικοινωνίας ΤΠΕ και Υγεία

Επιλέξιμες Δαπάνες του Προγράμματος :

- Κτιριακές Εγκαταστάσεις- Μηχανολογικός Εξοπλισμός
- Δαπάνες προβολής και δικτύωσης
- Δαπάνες Τεχνολογικής Αναβάθμισης
- Αμοιβές συμβούλων
- Πρόσληψη Προσωπικού

Προϋπολογισμός δράσης: **130 εκατ. € (δύο κύκλοι επί 65.000.000€)**

Επενδυτικά σχέδια συνολικού προϋπολογισμού από **20.000€ έως 300.000€ (ποσοστό ενίσχυσης 50%)**

Ολοκλήρωση επενδύσεων: **18 - 24 μήνες**

Υπάρχει **δυνατότητα προκαταβολής μέχρι** και το **40%** της αναλογούσας ενίσχυσης έναντι ισόποσης εγγυητικής επιστολής

Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: bdikeoulias@atlantisresearch.gr

Μαρία Σπυράκου , Τηλ. 210 6563800, e-mail: spyrakou@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αγρινίου:

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: mastrogiannis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vagenas@atlantisresearch.gr

Βασιλική Βορρίση, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vorrisi@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Κρήτης:

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: vassalou@atlantisresearch.gr

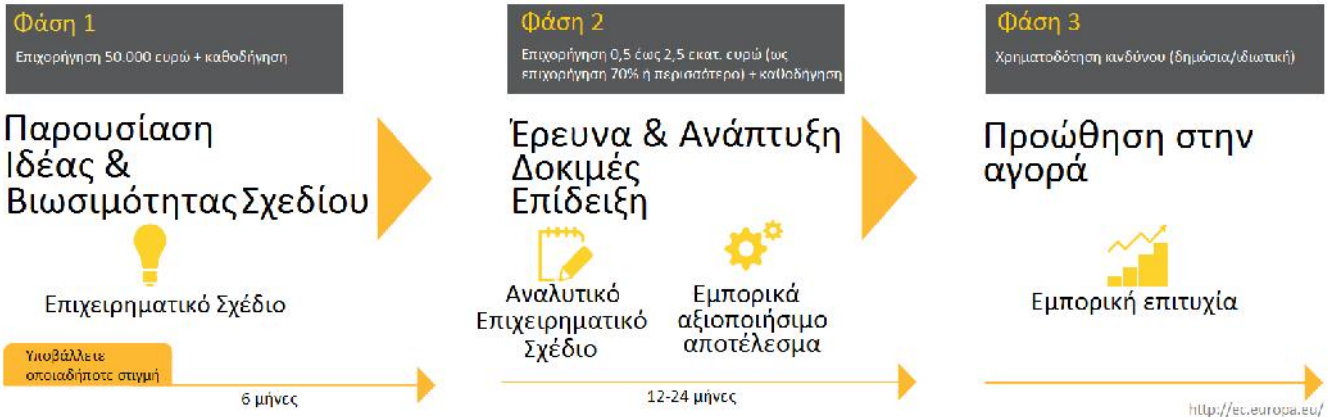
Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας:

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε., Τραπεζουντίου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

5. ΟΡΙΖΟΝΤΑΣ 2020 – Εργαλείο Ενίσχυσης της Καινοτομίας των Μικρομεσαίων Επιχειρήσεων

Το πρόγραμμα-πλαίσιο της Ε.Ε. προσφέρει ενισχύσεις σε μικρομεσαίες επιχειρήσεις που επιθυμούν να εκμεταλλευτούν καινοτόμες ιδέες με ισχυρό ευρωπαϊκό ή παγκόσμιο δυναμικό. Στα θετικά στοιχεία του προγράμματος περιλαμβάνονται τα υψηλότερα ποσοστά επιχορήγησης (κατά κανόνα 70%), η δυνατότητα επιχορήγησης δαπανών προσωπικού και η μετατόπιση της έμφασης από την έρευνα στην καινοτομία και στην εμπορική αξιοποίηση.

Το πρόγραμμα υλοποιείται σε τρεις φάσεις:



Στη **Φάση 1** υποβάλλεται ένα σύντομο «Επιχειρηματικό Πλάνο I», περίπου 10 σελίδων, το οποίο θα τεκμηριώνει τον αξιοσημείωτα καινοτομικό χαρακτήρα της ιδέας, καθώς και την τεχνολογική, πρακτική και οικονομική βιωσιμότητα της υλοποίησής της. Η υλοποίηση της Φάσης 1 είναι προαιρετική. Μπορείτε να υποβάλλετε κατευθείαν στη Φάση 2.

Ενισχύσεις: 50.000 ευρώ για την εκπόνηση ενός εκτενέστερου «Επιχειρηματικού Πλάνου II».

Διάρκεια υλοποίησης: 6 μήνες

Στη **Φάση 2** υποβάλλεται το Επιχειρηματικό Πλάνο II καθώς και αίτηση ενίσχυσης για δράσεις που αφορούν τον σχεδιασμό και την ανάπτυξη των καινοτόμων προϊόντων / υπηρεσιών στο επίπεδο που απαιτείται για τη διάθεσή τους στην αγορά. Στις επιλέξιμες δαπάνες περιλαμβάνονται **δαπάνες προσωπικού, αγοράς εξοπλισμού, μετακινήσεων κ.α.**

Ενισχύσεις: 70% των επιλέξιμων δαπανών, από 0,5 έως 2,5 εκατ. ευρώ.

Διάρκεια υλοποίησης: 12-24 μήνες

Στη **Φάση 3** παρέχονται:

- μέσα διευκόλυνσης για την εύρεση ιδιωτικής χρηματοδότησης
- πρόσβαση στο εργαλείο χρηματοδότησης κινδύνου (Risk Finance)
- αναβαθμισμένη πρόσβαση στις υπηρεσίες στήριξης που παρέχει το Enterprise Europe Network

Το πρόγραμμα είναι συνεχώς ανοικτό, με καταληκτικές ημερομηνίες ανά προκήρυξη (βλ. [εδώ](#))

Επιλέξιμες Επιχειρήσεις

Οι μικρομεσαίες επιχειρήσεις, δηλαδή αυτές που απασχολούν λιγότερο από 250 άτομα προσωπικό και οι οποίες έχουν έναν συνολικό κύκλο εργασιών που δεν ξεπερνά τα 50 εκατ. ευρώ ή/και σύνολο ενεργητικού που δεν ξεπερνά τα 43 εκατ. ευρώ. Για τον υπολογισμό του μεγέθους μιας επιχείρησης λαμβάνεται υπόψη η μετοχική σχέση με άλλες επιχειρήσεις.

Επιλέξιμες είναι και οι κοινοπραξίες ΜΜΕ.

Είναι το σχέδιό μου επιλέξιμο;

Δείτε τις διαθέσιμες προκηρύξεις στο [Παράρτημα I](#).

Αξιολόγηση των προτάσεων

Θα λαμβάνονται υπόψη 3 κριτήρια:

- Αντίκτυπος
- Αριότητα πρότασης
- Ποιότητα και Αποδοτικότητα Υλοποίησης

ΠΡΟΣΟΧΗ! Η ΚΑΤΑΛΗΚΤΙΚΗ ΗΜΕΡΟΜΗΝΙΑ ΥΠΟΒΟΛΗΣ ΠΡΟΤΑΣΕΩΝ ΕΧΕΙ ΜΕΤΑΒΛΗΘΕΙ :

Φάση 1
25/11/2015

Φάση 2
25/11/2015

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** είναι η Νο 1 εταιρεία συμβούλων για την υποστήριξη της εμπορικά αξιοποιήσιμης καινοτομίας. Τα τελευταία 22 χρόνια στήριξε τη χρηματοδότηση εκατοντάδων επενδυτικών σχεδίων αυτού του τύπου είτε μέσω της υπαγωγής τους σε ελληνικά και ευρωπαϊκά προγράμματα, είτε μέσω της προσέλκυσης ιδιωτικών κεφαλαίων (VCs κ.α.). Αν η επιχείρησή σας επιθυμεί να επενδύσει σε μια πραγματικά σπουδαία ιδέα επικοινωνήστε σήμερα μαζί μας για να διερευνήσουμε από κοινού τη δυνατότητα υποβολής πρότασης σε κάποια από τις προκηρύξεις του **Ορίζοντα 2020**.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, κιν. 6944 575665, e-mail: amanglis@atlantisresearch.gr

Γρηγόρης Καλαμακίδης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 107, κιν. 6944914330, e-mail: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αθηνών:

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: bdikeoulias@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνη επικοινωνίας Κρήτης:

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: vassalou@atlantisresearch.gr

Υπ. επικοινωνίας Αγρινίου:

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: mastrogiannis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vagenas@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας :

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε. , Τραπεζοунτιού & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

6. Κανόνες επιλεξιμότητας δαπανών για τα προγράμματα του ΕΣΠΑ 2014 – 2020

Το Υπουργείο Οικονομίας Υποδομών, Ναυτιλίας και Τουρισμού δημοσίευσε στην Εφημερίδα της Κυβέρνησης την εγκύκλιο με τους κανόνες επιλεξιμότητας δαπανών για τα προγράμματα του **ΕΣΠΑ 2014 - 2020**.

Αναλυτικότερα

Τα προγράμματα του ΕΣΠΑ 2014–2020 και συγχρηματοδοτούνται από το Ευρωπαϊκό Ταμείο Περιφερειακής Ανάπτυξης (ΕΤΠΑ), το Ευρωπαϊκό Κοινωνικό Ταμείο (ΕΚΤ) και το Ταμείο Συνοχής. Τα Ταμεία χρησιμοποιούνται για να παρέχουν υποστήριξη υπό τη μορφή:

- επιχορηγήσεων
- επιστρεπτέας συνδρομής
- βραβείων
- μέσων χρηματοοικονομικής τεχνικής
- συνδυασμού των ανωτέρω

Μια πράξη-έργο μπορεί να χρηματοδοτηθεί ωστόσο από ένα ή περισσότερα Ταμεία.

Η δαπάνη που καθίσταται επιλέξιμη λόγω της τροποποίησης του προγράμματος είναι επιλέξιμη, **ΜΟΝΟ από την ημερομηνία υποβολής** του αιτήματος τροποποίησης είτε αντίστοιχα από την ημερομηνία έναρξης ισχύος απόφασης τροποποίησης του προγράμματος.

«Μία δαπάνη είναι επιλέξιμη για χρηματοδότηση εφόσον έχει πραγματοποιηθεί από έναν δικαιούχο και έχει πληρωθεί το διάστημα από την 01.01.2014 έως 31.12.2023».

Την συγκεκριμένη περίοδο είναι επιλέξιμες οι δαπάνες οι οποίες:

- αφορούν έργο, προϊόν ή υπηρεσία που παράχθηκε την συγκεκριμένη χρονική περίοδο
- έχουν καταβληθεί εντός της συγκεκριμένης χρονικής περιόδου

Επιπλέον για τις πράξεις κρατικών ενισχύσεων, για τις οποίες οι αποφάσεις έγκρισης της χορήγησης της ενίσχυσης εκδόθηκαν πριν και μετά από τις 01.01.2014, είναι επιλέξιμες οι δαπάνες που πραγματοποιούν οι δικαιούχοι μετά από τις 01.01.2014.

Επιλέξιμες Δαπάνες

Επιλέξιμες Δαπάνες θεωρούνται :

1. **Δαπάνες βάση πραγματικού κόστους:** Οι δαπάνες που αντιστοιχούν σε πληρωμές που έχουν πραγματοποιηθεί από τους δικαιούχους και τεκμηριώνονται πλήρως από εξοφλημένα τιμολόγια. Οι επιταγές π.χ. θεωρούνται πραγματικές δαπάνες μετά την εξαργύρωσή τους και όχι κατά την παράδοσή τους.
2. **Δαπάνες Αμοιβές Προσωπικού:** Το τακτικό προσωπικό του δικαιούχου που απασχολείται στο έργο, φυσικά πρόσωπα που απασχολούνται με σύμβαση μίσθωσης έργου, που εργάζονται κάτω από τις εντολές του δικαιούχου, ερευνητές, μεταπτυχιακοί φοιτητές, διδάκτορες που εργάζονται για την υλοποίηση του έργου.
3. **Δαπάνες βάση πραγματικού κόστους:** Οι δαπάνες που αντιστοιχούν σε πληρωμές που έχουν πραγματοποιηθεί από τους δικαιούχους και τεκμηριώνονται πλήρως από εξοφλημένα τιμολόγια. Οι επιταγές π.χ. θεωρούνται πραγματικές δαπάνες μετά την εξαργύρωσή τους και όχι κατά την παράδοσή τους

4. **Δαπάνες Αμοιβές Προσωπικού:** Το τακτικό προσωπικό του δικαιούχου που απασχολείται στο έργο, φυσικά πρόσωπα που απασχολούνται με σύμβαση μίσθωσης έργου, που εργάζονται κάτω από τις εντολές του δικαιούχου, ερευνητές, μεταπτυχιακοί φοιτητές, διδάκτορες που εργάζονται για την υλοποίηση του έργου.
5. **Δαπάνες Ταξιδιών και Μετακίνησης:** Τα έξοδα κίνησης και μεταφοράς δικαιούχου, προσωπικού και φυσικών προσώπων συμμετοχής στο έργο, έξοδα διανυκτέρευσης κ.α.
6. **Εισφορές σε είδος:** Οι εισφορές σε είδος υπό μορφή παροχής εργασιών, αγαθών, υπηρεσιών, γης και ακινήτων για τις οποίες δεν έχει πραγματοποιηθεί πληρωμή που να τεκμηριώνεται με τιμολόγια ή έγγραφα ισοδύναμης αποδεικτικής ισχύος. Οι εισφορές σε είδος δεν πρέπει να υπερβαίνουν την αξία της επιλέξιμης δαπάνης.
7. **Δαπάνες απόσβεσης παγίων στοιχείων:** Τα πάγια στοιχεία χρησιμοποιούνται για την εκτέλεση της πράξης, δεν έχουν χρησιμοποιηθεί για την αγορά τους δημόσιες επιχορηγήσεις, υπολογίζονται με τους κατάλληλους λογιστικούς κανόνες, και το ποσό της δαπάνης δικαιολογείται με δικαιολογητικά έγγραφα που έχουν ισοδύναμη αποδεικτική αξία με τιμολόγια, οι δαπάνες απόσβεσης αφορούν αποκλειστικά την περίοδο υλοποίησης της πράξης και ειδικότερα την χρονική περίοδο που τα πάγια χρησιμοποιούνται.
8. **Πάγια Στοιχεία:**
 - Εδαφικές εκτάσεις, Ακίνητα, Λοιπές Δαπάνες
 - Μηχανολογικός Εξοπλισμός: αγορά καινούργιου και αμεταχείριστου εξοπλισμού, δαπάνες συντήρησης εξοπλισμού, δαπάνες αντικατάστασης εξοπλισμού
 - Ανταλλακτικά ως πάγιος εξοπλισμός
 - Ιδιοπαραγωγές και αυτοπαραδόσεις
 - Μεταφορικά Μέσα
 - Αγορά άυλων παγίων στοιχείων
 - Ενοίκια
9. **Φόρος Προστιθέμενης Αξίας (ΦΠΑ):** εφ' όσον ο δικαιούχος δεν έχει δικαίωμα έκπτωσης του ΦΠΑ
10. **Κρατήσεις που πραγματοποιούνται από τους δικαιούχους για λογαριασμό τρίτων**
11. **Χρηματοδοτική μίσθωση**
12. **Χρηματοοικονομικά έξοδα, τραπεζικά έξοδα και άλλες επιβαρύνσεις του δικαιούχου:**
 - Ñ επιδοτήσεις επιτοκίων, προμηθειών εγγύησης και τόκων δανείων, τα τραπεζικά έξοδα για το άνοιγμα και την τήρηση λογαριασμών
 - Ñ αμοιβές νομικών συμβούλων, λογιστών, συμβολαιογράφων, εμπειρογνομόνων
 - Ñ έξοδα παρακολούθησης και ελέγχου
 - Ñ έξοδα εγγυήσεων από τράπεζα

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** διαθέτει εμπειρία από το 1992 στην υλοποίηση χρηματοδοτικών προγραμμάτων. Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης & Αθήνας :

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, email: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Βασίλης Δικαιούλιας, τηλ. 210 6563800, e-mail: bdikeoulias@atlantisresearch.gr

7. Νέα υπηρεσία από την ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε ολοκληρωμένης υποστήριξης διαδικασιών συμμετοχής σε ηλεκτρονικούς διαγωνισμούς προμηθειών/ υπηρεσιών

Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. ανακοινώνει την νέα υπηρεσία για την υποστήριξη των πελατών της κατά τη διάρκεια συμμετοχής τους σε **ηλεκτρονικούς διαγωνισμούς** έργων δημοσίου. Οι υπηρεσίες της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗΣ Α.Ε. αφορούν στην παροχή συμβουλευτικών υπηρεσιών για την ολοκλήρωση όλων των απαραίτητων διαδικασιών που απαιτούνται για τη συμμετοχή ενδιαφερομένων σε ηλεκτρονικούς διαγωνισμούς, ώστε να επιτευχθεί η συμμετοχή της επιχείρησης σε ένα διαγωνισμό.

Αναλυτικότερα, όπως είναι γνωστό, η διαγωνιστική διαδικασία μίας δημόσιας σύμβασης υλοποιείται πλέον με ηλεκτρονικό τρόπο και συγκεκριμένα μέσω του συστήματος του Εθνικού Συστήματος Ηλεκτρονικών Δημοσίων Συμβάσεων (ΕΣΗΔΗΣ) και της πλατφόρμας που έχει αναπτυχθεί ειδικά για αυτό το σκοπό.

Σημειώνεται επίσης, πως υποχρεωτική είναι και η ύπαρξη ψηφιακής υπογραφής για τη συμμετοχή των επιχειρήσεων σε διαγωνισμούς που αφορούν έργα δημοσίου (Δήμοι, Φορείς Δημοσίου, Δημοτικοί Οργανισμοί που υπερβαίνουν τις 60.000 €.

Αναγνωρίζοντας τη δυσκολία προσαρμογής στο νέο σύστημα διενέργειας των διαγωνισμών από πλευράς των ενδιαφερομένων, όπως επίσης και τα προβλήματα που προκύπτουν λαμβάνοντας υπόψη την πολυπλοκότητα των διαδικασιών που πρέπει να ολοκληρωθούν, η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. παρέχει τις εξειδικευμένες συμβουλευτικές της υπηρεσίες αναφορικά με την ολοκλήρωση όλων των απαραίτητων βημάτων που απαιτούνται για τη δυνατότητα συμμετοχής στην ηλεκτρονική διαδικασία των διαγωνισμών.

Με τη νέα της υπηρεσία, η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε. στοχεύει επίσης στην ανταπόκριση των πολλαπλών αιτημάτων υποστήριξης που έχει δεχθεί μέχρι και σήμερα από ενδιαφερόμενους πελάτες της. Οι υπηρεσίες αυτές σχετίζονται τόσο με την απόκτηση της προ απαιτούμενης **ψηφιακής υπογραφής**, όσο και με την **προετοιμασία** του ενδιαφερόμενου για τη χρήση της **πλατφόρμας του ΕΣΗΔΗΣ**, ώστε να επιτευχθεί η διαδικασία της συμμετοχής της επιχείρησης σε ένα διαγωνισμό, έχοντας ως απώτερο στόχο την επιτυχή υποβολή των ηλεκτρονικών προσφορών.

Για οποιαδήποτε περαιτέρω πληροφορία και σε περίπτωση που ενδιαφέρεστε να συμμετάσχετε σε ηλεκτρονικούς διαγωνισμούς και κρίνεται χρήσιμες τις παραπάνω υπηρεσίες της ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗΣ Α.Ε., μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: amanglis@atlantisresearch.gr

Γρηγόρης Καλαμακίδης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 107 e-mail: kalamakidis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

8. STAGE2 : ADVANCED ACCELERATION & ACCESS TO FINANCE FOR STARTUPS

Το **Innovation Farm** και η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** συνδιοργανώνουν το **STAGE2**, ένα πρόγραμμα επιχειρηματικής επιτάχυνσης που εστιάζει στην διαμόρφωση της εμπορικής στρατηγικής και υποστήριξη στην εύρεση χρηματοδότησης για νεοφυείς επιχειρήσεις. Αν και το πρόγραμμα χαρακτηρίζεται ως **“pre-seed”** δηλαδή προ των κεφαλαίων σποράς απευθύνεται σε νεοφυείς επιχειρήσεις που ήδη διαθέτουν μια συμπληρωματική ομάδα, πρωτότυπο και σίγουρα ένα ανταγωνιστικό επιχειρηματικό σκεπτικό και Business Plan. Οι παράγοντες αυτοί είναι απαραίτητοι για την εισαγωγή στον **STAGE2**.

Στόχος του προγράμματος είναι οι ομάδες να αποκτήσουν την απαραίτητη ετοιμότητα, έτσι ώστε με την τρίμηνη ολοκλήρωση του, να δοθεί η δυνατότητα στις νεοσύστατες πλέον επιχειρήσεις να αντλήσουν τα κεφάλαια που χρειάζονται για την υλοποίηση των επιχειρηματικών τους σχεδίων.

Το **STAGE2** συνεισφέρει έμπρακτα σε θέματα ζωτικής σημασίας όπως η σύσταση επιχείρησης, η στρατηγική εισόδου στην αγορά, η ανάπτυξη πελατολογίου, η τεχνολογία, η κατοχύρωση πατέντας και δικαιωμάτων πνευματικής ιδιοκτησίας, και η βέλτιστη σύναψη χρηματοδότησης κ.α. Στο πρόγραμμα, θα εισαχθεί περιορισμένος αριθμός επιχειρήσεων (έως οκτώ) οι οποίες θα αποτιμηθούν με pre-money valuation. Κατά την διάρκεια του προγράμματος οι εισαχθείσες ομάδες θα λάβουν τρεις εκτιμήσεις από investment professionals, ενώ οι coaches θα εστιάσουν στην στρατηγική εισόδου στην αγορά.

Στα πλαίσια του **STAGE2** οι συμμετέχοντες θα έρχονται σε συχνή επαφή με άλλους επιχειρηματίες, μέντορες, συμβούλους, επιχειρηματικούς аггέλους, στελέχη επιχειρήσεων και επενδυτές από τον διεθνή χώρο κυρίως, ενώ παράλληλα θα υπάρχει αξιολόγηση της πορείας τους. Οι ομάδες που θα συμμετάσχουν από την πρώτη μέρα θα βρεθούν σε ένα οργανωμένο εργασιακό περιβάλλον με υποδομές που εγγυόνται την ομαλή λειτουργία και εξέλιξη τους. Το πρόγραμμα προϋποθέτει την καθημερινή, Δευτέρα με Παρασκευή και ώρες γραφείου 9 π.μ. – 5 μ.μ., φυσική παρουσία της ομάδας.

Το **STAGE2** αναμένεται να ξεκινήσει στα **μέσα Οκτωβρίου στην Θεσσαλονίκη**. Επικοινωνήστε μαζί μας για περισσότερες πληροφορίες σχετικά με το πρόγραμμα και την αίτηση συμμετοχής σε αυτό.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Μάνος Μπαρτζάκης, τηλ. 2310 531000 (εσωτ.114), email: bartzakis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000 (εσωτ.113), email: koura@atlantisresearch.gr

9. Παρατάσεις του χρόνου ολοκλήρωσης των έργων των Δικαιούχων στα προγράμματα "Νέα Καινοτομική Επιχειρηματικότητα", "Μεταποίηση στις Νέες Συνθήκες" και "Εξωστρέφεια-Ανταγωνιστικότητα των Επιχειρήσεων" του ΕΠΑΝ του ΕΣΠΑ 2007-2013 έως τις 30/10/2015.

Παρατείνεται η προθεσμία ολοκλήρωσης των έργων των Δικαιούχων στα προγράμματα "Νέα Καινοτομική Επιχειρηματικότητα", "Μεταποίηση στις Νέες Συνθήκες" και "Εξωστρέφεια- Ανταγωνιστικότητα των Επιχειρήσεων" του ΕΠΑΝ του ΕΣΠΑ 2007-2013 **έως τις 30/10/2015**.

Απαραίτητες προϋποθέσεις είναι να υποβληθεί η σχετική αίτηση πριν την ημερομηνία αυτή και να έχει καταβληθεί **τουλάχιστον το 30% του εγκεκριμένου προϋπολογισμού** ενώ περαιτέρω παράταση μέχρι τρεις (3) μήνες δίνεται μόνο σε εξαιρετικές περιπτώσεις ανωτέρας βίας και εφόσον υπαίτιος για την καθυστέρηση ολοκλήρωσης του έργου δεν είναι ο δικαιούχος του έργου.

Επιπλέον ειδικά για τα έργα που εντάσσονται στο πρόγραμμα "Νέα Καινοτομική Επιχειρηματικότητα" και θα ολοκληρωθούν **μετά την 01-07-2015 και μέχρι τις 30-10-2015**, η ημερομηνία μέτρησης των στόχων δεν θα υπερβαίνει τις 30-06-2016.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αθήνας:

Μαρία Σπυράκου, Τηλ. 210 6563800, e-mail: spyrakou@atlantisresearch.gr

10. Εξωστρέφεια-Ανταγωνιστικότητα των Επιχειρήσεων II: Παράταση του χρόνου ολοκλήρωσης των έργων

Σύμφωνα με απόφαση του Υπουργείου Παραγωγικής Ανασυγκρότησης, Περιβάλλοντος και Ενέργειας, τροποποιείται ο Οδηγός του προγράμματος και **παρατείνεται** εκ νέου η προθεσμία ολοκλήρωσης των έργων των Δικαιούχων στο πρόγραμμα "**Εξωστρέφεια-Ανταγωνιστικότητα των Επιχειρήσεων (II)**" του ΕΠΑΝ του ΕΣΠΑ 2007-2013 έως τις **30/12/2015**.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης :

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Μαρία Σπυράκου , Τηλ. 210 6563800, e-mail: spyrakou@atlantisresearch.gr

11. ΕΝΑΛΛΑΚΤΙΚΟΣ ΤΟΥΡΙΣΜΟΣ: Παράταση του χρόνου ολοκλήρωσης των έργων

Σύμφωνα με το ΦΕΚ 1707/14-08-2015, τροποποιείται ο Οδηγός του προγράμματος και **παρατείνεται** η προθεσμία ολοκλήρωσης των έργων των Δικαιούχων στο πρόγραμμα "**Εναλλακτικός Τουρισμός**" του ΕΠΑΝ του ΕΣΠΑ 2007-2013 έως τις **31/12/2015**.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Μαρία Σπυράκου , Τηλ. 210 6563800, e-mail: spyrakou@atlantisresearch.gr

12. Εκδήλωση ενδιαφέροντος Σαουδάραβα επενδυτή προς ανεύρεση αγοράς ξενοδοχειακών μονάδων στην Ελλάδα

Μέσω των ενεργειών ανάπτυξης συνεργιών και επίτευξης συνεργασιών της **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗΣ Α.Ε** με τη **Σαουδική Αραβία**, προέκυψε το ενδιαφέρον πραγματοποίησης επενδύσεων στην **ξενοδοχειακή αγορά** της Ελλάδας εκ μέρους μεγάλου Σαουδάραβα επενδυτή.

Αναλυτικότερα:

Το ιδιαίτερα έντονο ενδιαφέρον του επενδυτή από τη Σαουδική Αραβία εστιάζεται κυρίως στον **κλάδο των ελληνικών ξενοδοχείων**. Ο εν λόγω επενδυτής επιθυμεί την άμεση αγορά ξενοδοχειακών συγκροτημάτων, τα οποία διατίθενται προς πώληση και πρέπει να είναι σημαντικού μεγέθους, τοποθεσίας και χαρακτήρα.

Εάν η Εταιρία σας ανήκει στον κλάδο ξενοδοχειακής αγοράς και αναζητάτε συνέργιες στρατηγικού χαρακτήρα με μακροπρόθεσμο ορίζοντα με τον επενδυτή της Σαουδικής Αραβίας, μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, κιν. 6944 575665, e-mail: amanglis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

13. Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗΣ Α.Ε ολοκλήρωσε την επένδυση ύψους 1,0 εκ. € του Odyssey Venture Partners στη Myrmex

Χρηματοδότηση ύψους ενός εκατομμυρίου ευρώ - 1,0 εκ. € - έλαβε η εταιρεία **Myrmex** από το **επενδυτικό ταμείο Odyssey JEREMIE Partners**, το οποίο στηρίζει και χρηματοδοτεί εταιρείες που βρίσκονται στον ευρύτερο χώρο των νέων τεχνολογιών ICT.

Αναλυτικότερα:

Η επένδυση πραγματοποιήθηκε για την ανάπτυξη του **προηγμένου συστήματος αυτόματης παραλαβής online sales (click and collect) της Myrmex**.

- Το σύστημα αυτόματης παραλαβής online sales (click and collect) που αναπτύσσει η Myrmex βασίζεται στη χρήση αυτόνομων ρομποτικών οχημάτων διακίνησης φορτίων και στοχεύει στη σημαντική μείωση του κόστους στη διακίνηση και παραλαβή online αγορών για προϊόντα supermarket (grocery retail market) και όχι μόνο. Δίνεται η δυνατότητα στον καταναλωτή αφού παραγγείλει τα προϊόντα του από το web site της αντίστοιχης εταιρείας να επιλέξει να τα παραλάβει από κάποιο από τα πλήρως αυτόματα συστήματα παράδοσης της Myrmex, που βρίσκονται διασκορπισμένα μέσα στον ιστό της πόλης και λειτουργούν 24X7.
- Με αυτό τον τρόπο ο μεν καταναλωτής εξυπηρετείται καλύτερα καθώς δεν χρειάζεται να δεσμευτεί περιμένοντας στο σπίτι του για την παραλαβή της παραγγελίας του και δεν πληρώνει το πρόσθετο κόστος που συνεπάγεται το home delivery. Επιπροσθέτως, η επιχείρηση μειώνει σημαντικά το κόστος λειτουργίας της ενώ ταυτόχρονα προσφέρει στους πελάτες της την ελευθερία επιλογής του χρόνου και του τόπου παραλαβής της παραγγελίας τους, καθώς η όλο και μεγαλύτερη εντατικοποίηση του καθημερινού προγράμματος καθιστά για τον σύγχρονο καταναλωτή πολύ δύσκολη την επιλογή του home delivery

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** διατηρεί ηγετικό ρόλο εδώ και 22 χρόνια σε θέματα διαμόρφωσης στρατηγικής και υλοποίησής της, σε ότι αφορά τις **χρηματοδοτήσεις εταιρειών** υψηλής τεχνολογίας και γρήγορης ανάπτυξης. Μέσω της εξειδικευμένης Διεύθυνσης της **Innovation Management & Finance (IMF)** καθώς και της θυγατρικής της εταιρίας στο Λονδίνο – **Atlantis Neovent Capital Ltd. (ANC)** – η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** έχει συμβάλλει καθοριστικά και με επιτυχία στην επίτευξη πολλών deals παρόμοιου χαρακτήρα με αυτό της Myrmex, θέτοντας στη διάθεση των πελατών της υπηρεσίες και εξειδικευμένα εργαλεία που καλύπτουν **όλο το φάσμα του Corporate Finance**.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** συνεργάζεται με τους υποψηφίους πελάτες της άνευ αμοιβής μέχρι αυτοί να αποκτήσουν **investment readiness** τόσο σε επίπεδο επιχειρηματικού σχεδίου όσο και σε εκείνο των επιθυμιών των κυρίων μετόχων, ενώ η αμοιβή της ορίζεται στη βάση success fee, επί του Κεφαλαίου Επένδυσης (Fund raised). Έπειτα, ακολουθεί η διαμόρφωση της κατάλληλης στρατηγικής που συνοδεύεται από τον εντοπισμό και την προσέγγιση κατάλληλων πηγών χρηματοδότησης (Ελλάδας ή Εξωτερικού), όπως επίσης και την υποστήριξη καθ' όλη την διάρκεια των διαπραγματεύσεων, ώστε να επιτευχθεί η χρηματοδότηση των επιχειρηματικών βημάτων.

Ειδικότερα, οι **παρεχόμενες υπηρεσίες** της **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗΣ Α.Ε** σε ενδιαφερόμενους πελάτες της που αναζητούν εναλλακτικές μορφές χρηματοδότησης μέσω ιδιωτικών κεφαλαίων περιλαμβάνουν ουσιαστική υποστήριξη για την προετοιμασία του επιχειρηματία, ώστε να αποκτήσει investment readiness μέσω της εκπόνηση και κατάλληλης παρουσίασης του Επιχειρηματικού του Πλάνου και την αποτίμηση της αξίας της επιχείρησης.

Οι **διάφορες πηγές χρηματοδότησης** συμπεριλαμβάνουν χρηματοδοτικά προγράμματα, εθνικά ή/και ευρωπαϊκά καθώς και κεφάλαια που προέρχονται από venture capitalists, corporate investors, business angels, την ΕΙΒ, την Παρευξείνια Τράπεζα, ιδιώτες επενδυτές και είσοδο σε κύριες ή εναλλακτικές χρηματιστηριακές αγορές, όπως η OTC market της Νέας Υόρκης. Παράλληλα, η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε**, διαθέτει **ειδικά εργαλεία χρηματοδότησης** υπερχρεωμένων εταιριών, ασχολείται με ουσιαστικό restructuring παραγωγικών επιχειρήσεων και των δανείων τους, καθώς και με την ίδρυση και 100% χρηματοδότηση παραγωγικών μονάδων στις ΗΠΑ.

Για οποιαδήποτε επιπλέον πληροφορία μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: amanglis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

Μάνος Μπαρτζάκης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, e-mail: bartzakis@atlantisresearch.gr

14. Συμμετοχή του HMC σε επιχειρηματική αποστολή στο «ICT CLUSTER & SME MATCHMAKING» στην Ιαπωνία

Το **Hellenic Mobile Cluster (HMC)** έχει επιλεγεί ως ένα από τα τέσσερα ευρωπαϊκά cluster που θα λάβουν μέρος στην επιχειρηματική αποστολή «**ICT CLUSTER & SME MATCHMAKING MISSION TO JAPAN**» στο Τόκυο της Ιαπωνίας, που θα πραγματοποιηθεί στις **26–31 Οκτωβρίου 2015**.

Ο **facilitator του HMC** και ιδρυτής της Ατλαντίς Συμβουλευτικής Α.Ε., **κος Άγγελος Μαγκλής**, θα παρευρεθεί στην Ιαπωνία και στο διεθνές αυτό event, εκπροσωπώντας όλα τα μέλη του **Cluster** και προωθώντας συγκεκριμένες επιθυμίες τόσο των μελών του HMC όσο και των ενδιαφερόμενων εταιριών της **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗΣ Α.Ε.**

Αναλυτικότερα:

Η επιχειρηματική αποστολή είναι μια πρωτοβουλία του Κέντρο Βιομηχανικής Συνεργασίας Ε.Ε.- Ιαπωνίας (EU-Japan Centre for Industrial Co-operation) και διοργανώνεται στο πλαίσιο της εκδήλωσης “**Japan IT Week**”.

Απώτερος σκοπός της πρωτοβουλίας «**ICT CLUSTER & SME MATCHMAKING MISSION TO JAPAN**» και του Κέντρο Ε.Ε. - Ιαπωνίας είναι τόσο η παροχή κινήτρων για νέες επιχειρηματικές ευκαιρίες όσο και η υποστήριξη των clusters και των μελών τους να αναπτύξουν εταιρικές σχέσεις συνεργασίας σε παγκόσμιο επίπεδο. Πιο συγκεκριμένα, η επιχειρηματική αποστολή στοχεύει στην:

- Πληροφόρηση και η απόκτηση γνώσεων για τη δομή της ιαπωνικής αγοράς και των κλάδων της, καθώς και την επιχειρηματική κουλτούρα και πολιτική της Ιαπωνίας.
- Δημιουργία επαφών και συνεργασιών (υπεύθυνοι λήψης αποφάσεων, κέντρα Ε & Α, πιθανούς επιχειρηματικούς εταίρους, κλπ) αντίστοιχων με τις προτιμήσεις του κάθε cluster ή συμμετέχουσας εταιρίας, οι οποίες μπορούν φανούν χρήσιμες για την είσοδο στην Ιαπωνική αγορά.
- Καθιέρωση σχέσεων με δυνητικούς εταίρους (σύναψη εμπορικών και τεχνολογικών συνεργασιών)

Στην επιχειρηματική αποστολή έχουν επιλεγεί να συμμετάσχουν **19 φορείς συνολικά**, αποτελούμενοι από **4 clusters** και **15 επιχειρήσεις**. Κατά τη διάρκεια της πενθήμερης αποστολής θα διοργανωθούν εκδηλώσεις δικτύωσης, συναντήσεις εκπροσώπων ευρωπαϊκών και ιαπωνικών clusters, B2B meetings μεταξύ των επιχειρήσεων και φορέων των clusters με αντίστοιχους οργανισμούς της Ιαπωνίας, επιχειρηματικά σεμινάρια καθώς και στοχευμένες εμπορικές εκθέσεις.

Επισημαίνεται πως οι συναντήσεις γνωριμίας των ευρωπαϊκών και ιαπωνικών εκπροσώπων των clusters, που θα συμμετάσχουν στην εκδήλωση του “Japan IT Week”, θα πραγματοποιηθούν κατά τη διάρκεια μιας ξεχωριστής συνεδρίασης που θα διοργανωθεί ειδικά για το σκοπό αυτό. Η εν λόγω συνεδρίαση στοχεύει στη δημιουργία κλίματος συνεργασίας και ενθάρρυνσης των clusters δίνοντας του κατάλληλα κίνητρα και επαφές που μπορούν να συμβάλλουν στη διεθνοποίηση των δραστηριοτήτων τους και των μελών τους καθώς και την επέκτασή τους σε αγορές και τομείς στρατηγικού ενδιαφέροντος εκτός συνόρων της Ευρώπης.

Λαμβάνοντας υπόψη τα παραπάνω και στοχεύοντας στην ενίσχυση του εξωστρεφούς χαρακτήρα και της διεθνούς παρουσίας τόσο του Cluster και των μελών του, όσο και των ελληνικών επιχειρήσεων, θα σας παρακαλούσαμε να μας ενημερώσετε έγκαιρα για τυχόν ιδιαίτερες επιθυμίες και προτιμήσεις που μπορεί να έχετε και θα θέλατε να επιδιώξετε στα πλαίσια της παρουσίας του HMC και του κ. Άγγελου Μαγκλή στην Ιαπωνία.

Είμαστε στη διάθεσή σας να συζητήσουμε εκτενέστερα οποιοσδήποτε επιδιώξεις και στρατηγικούς σας στόχους (δημιουργία επαφών/ είσοδο στην Ιαπωνική αγορά/ σύναψη εμπορικών συνεργασιών/ επαφή με στοχευμένες ιαπωνικές εταιρίες/ είσοδος σε συγκεκριμένους υποκλάδους και niche markets της Ιαπωνίας κτλ.) που άπτονται στην περιγραφή της επιχειρηματικής αποστολής και θα σας ενδιαφέρουν.

Σε περίπτωση που θα σας ενδιέφερε κάτι τέτοιο, μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας :

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, e-mail: amanglis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

15. Προσφερόμενες υπηρεσίες SMART INNO

Στο πλαίσιο του ευρωπαϊκού έργου **SMART INNO** (www.smartinno.eu), που στόχο έχει την υποστήριξη και την προώθηση της έρευνας και της καινοτομίας των μικρομεσαίων επιχειρήσεων, οι ενδιαφερόμενες επιχειρήσεις κατόπιν αίτησης και θετικής αξιολόγησης των επιχειρηματικών τους πλάνων, μπορούν να ενταχθούν στην πλατφόρμα του SMART INNO και να λάβουν άνευ κόστους, πρόσβαση σε:

- Ν Υπηρεσίες εύρεσης χρηματοδότησης από το Αδριατικό Δίκτυο Επιχειρηματικών Αγγέλων (**Business Angels**),
- Ν Συμβουλευτικές υπηρεσίες του **SMART INNO HUB** για τη στήριξη του επιχειρηματικού τους πλάνου,
- Ν Αυτόματες ηλεκτρονικές υπηρεσίες Ανακάλυψης Ταλέντων για την κάλυψη των αναγκών τους σε ανθρώπινο δυναμικό.

Το έργο θα διοργανώσει τον **Νοέμβριο 2015** στην **Αθήνα**, Φόρουμ Επένδυσης στην Καινοτομία για την περιοχή Ιονίου-Αδριατικής. Στο φόρουμ θα συμμετάσχουν Επιχειρηματικοί Άγγελοι καθώς και καινοτόμες επιχειρήσεις που ενδιαφέρονται να παρουσιάσουν σύντομα επιχειρηματικά πλάνα (pitching session).

Το έργο **SMART INNO** υλοποιείται στα πλαίσια του Προγράμματος Διασυνοριακής Συνεργασίας IPA «Αδριατική 2007-2013» με την συμμετοχή 8 χωρών της Αδριατικής: Ελλάδα, Ιταλία, Σερβία, Βοσνία-Ερζεγοβίνη, Αλβανία, Κροατία, Μαυροβούνιο, Σλοβενία. Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** συμμετέχει στο **SMART INNO**, η Κοινοπραξία του οποίου αποτελείται από είκοσι εταίρους χωρών της Αδριατικής.

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Αθήνας:

Πολύβιος Ραξής, 210 6563800 e-mail: raxis@atlantisresearch.gr

Φωτεινή Τσαγλώτη, 210 6563800, εσωτ. 808, e-mail: tsaglioti@atlantisresearch.gr

16. Στρατηγικές ευκαιρίες στον κλάδο τροφίμων

Εταιρία πελάτης μας κατέχοντας ηγετική θέση στον κλάδο τροφίμων και έχοντας εδραιώσει την παρουσία της στην ελληνική αγορά αναζητά ευκαιρίες στρατηγικών συνεργασιών και επενδύσεων σε εταιρίες του ίδιου κλάδου.

Αναλυτικότερα:

Στοχεύοντας στην περαιτέρω ανάπτυξης της και την αύξηση του μεριδίου της στην ελληνική αγορά, η στρατηγική ανάπτυξης της Εταιρίας πελάτη μας περιλαμβάνει την ενίσχυση του χαρτοφυλακίου της μέσω στρατηγικών συνεργασιών καθώς και απορρόφησης μικρομεσαίων επιχειρήσεων που δραστηριοποιούνται στον κλάδο τροφίμων.

Εάν η Εταιρία σας ανήκει στον κλάδο τροφίμων και αναζητάτε συνέργειες στρατηγικού χαρακτήρα με μακροπρόθεσμο ορίζοντα και προοπτικές διεξόδου σε νέες αγορές ακόμη και εκτός Ελλάδας, μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Μάνος Μπαρτζάκης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, e-mail: bartzakis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

18. Εναλλακτικοί Τρόποι Χρηματοδότησης Επιχειρήσεων

Τα τελευταία χρόνια, οι επιχειρήσεις αντιμετωπίζουν μεγαλύτερη δυσκολία στην άντληση χρηματοδότησης από τις παραδοσιακές πηγές δηλαδή τις τράπεζες. Δεδομένου ωστόσο ότι η ανάγκη για μετρητά μεγαλώνει παράλληλα με την εταιρεία, πολλοί επιχειρηματίες αναγκάζονται να γίνουν πιο δημιουργικοί, ούτως ώστε να 'ανακαλύψουν' εναλλακτικές - νέες πηγές χρηματοδότησης για τις εταιρείες τους.

Επίσης πολλές επιχειρήσεις υιοθετούν συνεχώς πλέον αναπτυξιακές στρατηγικές, κυρίως γιατί αντιλαμβάνονται πως πλέον δεν υπάρχει στασιμότητα, όταν δεν προχωράς δυναμικά μπροστά απλά μένεις πίσω. Οι εναλλακτικοί τρόποι χρηματοδότησης χρειάζονται όχι τόσο για την κάλυψη των τρεχουσών υποχρεώσεων αλλά κυρίως για αναπτυξιακές στρατηγικές όπως π.χ. εξαγωγικές κινήσεις, ανάπτυξη νέων προϊόντων, έρευνες, καινοτομία, νέες αγορές, επενδύσεις κ.α.

Στο σημείο αυτό μία εξειδικευμένη εταιρεία συμβούλων μπορεί να βοηθήσει προς την κατεύθυνση της εύρεσης εναλλακτικών τρόπων χρηματοδότησης των επιχειρηματικών σχεδίων μίας επιχείρησης, ώστε να καλυφθεί αυτό το χρηματοδοτικό κενό.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** μάλιστα χρόνια τώρα, προσφέρει τις υπηρεσίες της στον τομέα του [Corporate finance](#) και όχι μόνο, υπεύθυνα, αξιόπιστα και με συνέπεια σε όσες επιχειρήσεις την επιλέξουν και την εμπιστευθούν.

Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε με τα γραφεία της εταιρείας μας.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Μάνος Μπαρτζάκης , τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, e-mail: bartzakis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

17. Προσφερόμενες υπηρεσίες INNEON

Στο πλαίσιο του ευρωπαϊκού προγράμματος INNEON, στόχος του οποίου είναι η ανάπτυξη οικο-καινοτόμων εταιριών, οι ενδιαφερόμενες επιχειρήσεις κατόπιν αίτησης και θετικής αξιολόγησης των επιχειρηματικών τους πλάνων, μπορούν να ενταχθούν στην πλατφόρμα του INNEON (www.inneon.eu) και να λάβουν άνευ κόστους,

- Ν Υπηρεσίες συμβουλευτικής υποστήριξης ειδικά διαμορφωμένες για τις ανάγκες τους
 - Βελτίωση επιχειρηματικών σχεδίων
 - Προώθηση των ιδεών τους
- Ν Ευκαιρίες επαφών με επενδυτές για χρηματοδότηση

Το INNEON έχει ως στόχο την προώθηση συνεργασιών μεταξύ επιχειρηματιών με οικο-καινοτόμες ιδέες/προϊόντα και επενδυτών, μέσα από την επιτάχυνση της εμπορευματοποίησης των προϊόντων ή υπηρεσιών, δημιουργώντας οικονομικά, περιβαλλοντικά και κοινωνικά οφέλη για τους επενδυτές και τους επιχειρηματίες καθώς και για την Ευρώπη στο γενικότερο σύνολό της.

Στο πλαίσιο του προγράμματος συν-διοργανώθηκε ημερίδα εργασίας (workshop) με το πρόγραμμα υποστήριξης και εκκίνησης νεοφυών επιχειρήσεων Aephoria.net (στις 19 Μαΐου 2015 στα γραφεία της Aephoria.net.), στο οποίο υποψήφιας επιχειρήσεις προς ένταξη στο πρόγραμμα όπως η Green Alliance, Brite Solar, Pheemade και Nostimo Salt, παρουσίασαν τις ιδέες τους τόσο στην κοινοπραξία του INNEON όσο και σε ομάδα επενδυτών.

Ο όμιλος εταιριών **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** συμμετέχει στο INNEON, η Κοινοπραξία του οποίου αποτελείται από δέκα εταίρους που προέρχονται από χώρες όπως το Ηνωμένο Βασίλειο, Γαλλία, Ισπανία, Ολλανδία, Βέλγιο και Δανία.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Μάνος Μπαρτζάκης , τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, e-mail: bartzakis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

19. Η επιτυχία εν τέλει μίας εταιρείας μετριέται από την Αξία της

Στην σημερινή οικονομική πραγματικότητα οι επιχειρήσεις, ακόμη και αυτές με προοπτικές και δυνατότητες, αναζητούν λύσεις στο πρόβλημα των δανείων τους ώστε να συνεχίσουν την λειτουργία και την ανάπτυξη τους. Οι Τράπεζες από την άλλη πλευρά, αποδέχονται πειστικά σχέδια βιωσιμότητας υπερχρεωμένων οργανισμών, αλλά στην βάση ενός ρεαλιστικού, πρακτικά εφαρμόσιμου και αξιόπιστου σχεδίου.

Συνοπτικά ένα σχέδιο βιωσιμότητας οφείλει να αναγνωρίζει και να προβάλλει τα προβλήματα της επιχείρησης, τις λύσεις και τελικά τις ενέργειες που πρέπει να γίνουν για να επιτευχθούν αυτές. **Στο πλείστο των περιπτώσεων των σχεδίων αυτών προτείνεται αναδιόρθωση του δανεισμού αλλά σκοπός όλων αυτών οφείλει να είναι πάντα το επιχειρηματικό come back**. Εάν υπάρξει ικανοποίηση από πλευράς Τράπεζας και συμφωνηθεί το σχέδιο, τότε η κάθε πλευρά καλείται να τιμήσει το δικό της μέρος. Δηλαδή η επιχείρηση να υλοποιήσει το σχέδιο (το οποίο παρακολουθείται συνήθως μηνιαίως) και η Τράπεζα ικανοποιεί το αίτημα αναδιάρθρωσης του δανείου.

Η ανάληψη της ευθύνης για την σχεδίαση και την υλοποίηση του σχεδίου αναδιάρθρωσης και του επιχειρηματικού come back, θα πρέπει να γίνει από εξωτερικούς συνεργάτες, τους οποίους πρέπει να εμπιστεύεται τόσο η Τράπεζα όσο και ο επιχειρηματίας.

Ολοκληρώνοντας, επιχειρήσεις που αν και έχουν κόκκινα δάνεια, έχουν και προοπτικές βιωσιμότητας και ανάπτυξης, εκτιμάται πως θα στηριχθούν από το τραπεζικό σύστημα με σκοπό και στόχο το come back της επιχείρησης. Η ΑΤΛΑΝΤΙΣ Συμβουλευτική Α.Ε. χρόνια τώρα, προσφέρει τις υπηρεσίες της υπεύθυνα, αξιόπιστα και με συνέπεια, σε όσες επιχειρήσεις την επιλέξουν και την εμπιστευθούν.

Παράλληλα η επιχείρηση μας, ως εταιρεία '*corporate finance*', δύναται να σας καθοδηγήσει σε οποιοδήποτε project και να σας προτείνει την βέλτιστη χρηματοδοτική λύση γι αυτό. Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε με τα γραφεία της εταιρείας μας.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, κιν. 6944 575665, e-mail: amanglis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

Μάνος Μπαρτζάκης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, email: bartzakis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αθηνών:

Γιάννης Ευγενίδης τηλ. 210 6563800, email: evgenides@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνη επικοινωνίας Κρήτης:

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: vassalou@atlantisresearch.gr

Υπ. επικοινωνίας Αγρινίου:

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: mastrogiannis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vagenas@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας :

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε. ,Τραπεζουντίου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

20. Αποτελεσματική Επιχειρηματική Ευφυΐα στην Πράξη

Η σύγχρονη Διοίκηση των Επιχειρήσεων αποτελείται από ένα σύνολο διοικητικών και αναλυτικών διαδικασιών, υποστηριζόμενων από την τεχνολογία, που επιτρέπουν τις επιχειρήσεις να ορίσουν στρατηγικούς στόχους και έπειτα να μετρήσουν και να διαχειριστούν την απόδοση έναντι αυτών των στόχων.

- Βασικό εργαλείο της Διοίκησης των Επιχειρήσεων αποτελεί η ανάλυση και παρακολούθηση των βασικών δεικτών απόδοσης (**Key Performance Indicators**) που συνδέονται με την στρατηγική της επιχείρησης.

Επιπλέον, η σύγχρονη Διοίκηση στηρίζεται στην συλλογή δεδομένων από ποικίλες πηγές, υποβολή ερωτήσεων, ανάλυση των δεδομένων και εφαρμογή των αποτελεσμάτων στην πράξη.

Ταυτόχρονα, πρέπει να μπορεί να αναλύσει και να αποτυπώσει τις πληροφορίες στο χώρο όπως και να «ανακαλύψει» patterns τα οποία μπορούν να αποτελούν σημαντικές ευκαιρίες διαμόρφωσης και εκμετάλλευσης τακτικών στόχων στην αγορά.

Για όσες επιχειρήσεις επιθυμούν την ανάπτυξη ενός **Επιχειρηματικού Μοντέλου** που αναγνωρίζει την πληροφορία ως οργανωτικό αγαθό που μπορεί να χρησιμοποιηθεί για την απόκτηση ανταγωνιστικού πλεονεκτήματος, η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** υποστηρίζει:

- την θέσπιση διαδικασιών για την μετατροπή των δεδομένων (**data**) σε πληροφορία (**information**), της πληροφορίας σε γνώση (**knowledge**) και της γνώσης σε επιχειρηματικά πλάνα (**plans**) που οδηγούν σε **κερδοφόρες** επιχειρηματικές αποφάσεις με την χρήση των σύγχρονων τεχνολογιών και εργαλείων επιχειρηματικής ευφυΐας
- τον σχεδιασμό των βασικών δεικτών απόδοσης (**KPIs**) που αντανακλούν άμεσα τους στόχους, την αποτελεσματικότητα και την αποδοτικότητα μίας επιχείρησης (λαμβάνοντας υπόψιν την διεθνή πρακτική και τις τυποποιημένες μετρήσεις του κλάδου ώστε να μπορούν να γίνονται συγκρίσεις (**benchmarking**),
- την παρουσίαση της πληροφορίας σε μορφή που να στηρίζει τη λήψη αποφάσεων για τη διοίκηση και αυτούς που παίρνουν τις αποφάσεις,
- την θέσπιση διαδικασιών για ενοποιημένη προσέγγιση στην αναγνώριση, αξιολόγηση, εμπλουτισμό και διαμοιρασμό των πληροφοριών σε μία επιχείρηση ή όμιλο επιχειρήσεων,

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε** έχοντας μεγάλη εμπειρία στις επιχειρηματικές διαδικασίες στους κλάδους της μεταποίησης και των υπηρεσιών, διαθέτει τους εξειδικευμένους σύμβουλους που θα βοηθήσουν στην βέλτιστη δυνατή αξιοποίηση της πληροφορίας και την μετατροπή αυτής σε επιχειρησιακό πλεονέκτημα. Με αυτόν τον τρόπο υποστηρίζουμε την διαδικασία λήψης αποφάσεων, τη διαμόρφωση στρατηγικών και τακτικών στόχων και την αύξηση του κύκλου εργασιών και κερδοφορίας των πελατών μας.

Επικοινωνήστε μαζί μας για μία συνάντηση.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Μάνος Μπαρτζάκης , τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, e-mail: bartzakis@atlantisresearch.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

21. Ν.3299/2004: Υποχρεώσεις ενισχυόμενων επιχειρήσεων

Οι επιχειρήσεις που έχουν υπαχθεί στο Ν.3299/2004, μετά την υπαγωγή τους και **μέχρι την παρέλευση πενταετίας από τη δημοσίευση της απόφασης ολοκλήρωσης και έναρξης της παραγωγικής λειτουργίας της επένδυσης ή τριετίας σε περίπτωση επενδυτικών σχεδίων μεσαίων, μικρών και πολύ μικρών επιχειρήσεων (ΜΜΕ)**, οφείλουν:

- Ν να τηρούν τους όρους της υπαγωγής.
- Ν να αποκτούν την κυριότητα του μισθωμένου εξοπλισμού με τη λήξη της σύμβασης χρηματοδοτικής μίσθωσης.
- Ν να μη διακόπτουν την παραγωγική δραστηριότητα της επένδυσης, εκτός αν συντρέχουν λόγοι ανωτέρας βίας που προκαλούνται από φυσικά φαινόμενα.
- Ν να μην παύσουν τη λειτουργία της επιχείρησης, εκτός αν συντρέχουν λόγοι ανωτέρας βίας που προκαλούνται από φυσικά φαινόμενα.
- Ν να μη μεταβιβάζουν για οποιονδήποτε λόγο πάγια περιουσιακά στοιχεία που έχουν ενισχυθεί, εκτός εάν αυτά αντικατασταθούν εντός εξαμήνου από άλλα κυριότητας του φορέα και ανάλογης αξίας, που ανταποκρίνονται στην εξυπηρέτηση της παραγωγικής λειτουργίας της επιχείρησης, με υποχρέωση γνωστοποίησης της αντικατάστασης εντός τριών (3) μηνών στην αρμόδια υπηρεσία. Αιτήματα αντικατάστασης παγίων για κάθε ενισχυόμενη επένδυση δεν μπορούν να εγκριθούν πάνω από δύο φορές.

Επιπλέον, δεν επιτρέπεται χωρίς έγκριση του αρμόδιου οργάνου:

- Ν Να εκμισθώσουν μέρος ή το σύνολο της ενισχυθείσας επένδυσης. Η έγκριση δίδεται με τον όρο της συνέχισης της λειτουργίας της επιχείρησης στο ίδιο παραγωγικό αντικείμενο και η ευθύνη για την τήρηση των όρων υπαγωγής παραμένει στον εκμισθωτή.

Διατήρηση νέων θέσεων απασχόλησης

Οι επιχειρήσεις των οποίων έχει ενισχυθεί η δημιουργούμενη απασχόληση οφείλουν να διατηρούν τον αριθμό των νέων θέσεων για τις οποίες επιχορηγούνται για τουλάχιστον πέντε (5) έτη μετά τη δημιουργία τους και/ή τρία (3) έτη σε περίπτωση μεσαίων, μικρών και πολύ μικρών επιχειρήσεων (ΜΜΕ).

Αποστολή στοιχείων τήρησης υποχρεώσεων επενδυτών

Οι επιχειρήσεις που έχουν ενισχυθεί οφείλουν, επιπλέον, για **διάστημα πέντε (5) ετών από την ολοκλήρωση και έναρξη παραγωγικής λειτουργίας της επένδυσης ή τριών (3) ετών σε περίπτωση μεσαίων, μικρών και πολύ μικρών επιχειρήσεων (ΜΜΕ)**, να υποβάλλουν στο Πληροφοριακό Σύστημα Κρατικών Ενισχύσεων – Επενδυτικός Νόμος (ΠΣΚΕ-Επ), υπό τη μορφή αιτήματος ελέγχου τήρησης μακροχρόνιων υποχρεώσεων, τα παρακάτω στοιχεία το αργότερο εντός δύο (2) μηνών από τη συμπλήρωση εκάστου έτους λειτουργίας της ενισχυθείσας επένδυσης και μέχρι τη λήξη του ως άνω διαστήματος των πέντε (5) ή τριών (3) ετών αντιστοίχως:

1. Στοιχεία για τη νόμιμη υπόσταση και λειτουργία της επιχείρησης:
 - i. Στοιχεία πιστοποίησης της νόμιμης υπόστασής του (τελευταίο καταστατικό κ.λπ.).
 - ii. Στοιχεία πιστοποίησης της μετοχικής – εταιρικής σύνθεσης (Πρακτικά Γενικής Συνέλευσης Μετόχων ή/και αντίγραφο Βιβλίου Μετόχων για Α.Ε., αντίγραφο Μητρώου Μελών Συνεταιρισμού, τελευταία σχετική τροποποίηση πράξης ίδρυσης για Ο.Ε., Ε.Ε. ή Ε.Π.Ε. κλπ).
 - iii. Πρόσφατα νομιμοποιητικά έγγραφα εκπροσώπησης.
 - iv. Πιστοποιητικό μη πτώχευσης και μη υποβολής αίτησης για πτώχευση τελευταίου τριμήνου.
 - v. Πιστοποιητικό μη θέσης σε αναγκαστική διαχείριση και μη υποβολής αίτησης για θέση σε αναγκαστική διαχείριση τελευταίου τριμήνου.
2. Στοιχεία τεκμηρίωσης των θέσεων απασχόλησης:
 - i. Αντίγραφα συγκεντρωτικών Αναλυτικών Περιοδικών Δηλώσεων (Α.Π.Δ.) υποβληθέντων στο ΙΚΑ για το τελευταίο έτος (τέσσερις τελευταίες υποβληθείσες Α.Π.Δ.).
 - ii. Αντίγραφα υποβληθέντων Ε7Δ).
 - iii. Αντίγραφα πτυχίων των νέων θέσεων των πτυχιούχων (για επενδυτικά σχέδια που έχουν υπαχθεί στις διατάξεις του Ν.3908/11).
 - iv. Καταστάσεις της Επιθεώρησης Εργασίας.
3. Οικονομικά στοιχεία του φορέα.
 - i. Ισολογισμός τελευταίου οικονομικού έτους.
 - ii. Ε3 του τελευταίου οικονομικού έτους.
 - iii. Ισοζύγιο 4ου βαθμού 31/12 υπογεγραμμένο από τον Νόμιμο Εκπρόσωπο και τον Οικονομικό Δ/ντή ή τον Λογιστή της επιχείρησης.
 - iv. Βεβαίωση του Χρηματοπιστωτικού Ιδρύματος με το οποίο έχει συναφθεί σύμβαση χρηματοδοτικής μίσθωσης.
4. Στοιχεία λειτουργίας της επένδυσης.
 - i. Η πλέον πρόσφατη άδεια λειτουργίας της επένδυσης που έχει ενισχυθεί (Άδεια λειτουργίας για επενδύσεις μεταποίησης, ενημερωτικά σημειώματα τελευταίου έτους εκδοθέντα από ΛΑΓΗΕ για επενδύσεις ΑΠΕ, Ειδικό Σήμα Λειτουργίας ΕΟΤ για επενδύσεις στον τομέα του Τουρισμού, Βεβαίωση και Διάγραμμα παλετοθέσεων με υπογραφή από Μηχανικό για επενδύσεις στον τομέα των Logistics, άδεια λειτουργίας για Parking).
 - ii. Βεβαίωση δυναμικότητας της επένδυσης, υπογεγραμμένη από τον υπεύθυνο μηχανικό.

5. Στοιχεία Ισχύος Μηχανημάτων HP ή KW της επένδυσης.
 - i. Πίνακας καταγραφής όλων των εγκατεστημένων Μηχανημάτων του Μηχανολογικού Εξοπλισμού
 - ii. Βεβαίωση ισχύος μηχανημάτων της επένδυσης, υπογεγραμμένη από τον υπεύθυνο μηχανικό.
6. Στοιχεία δημοσιότητας.
 - i. Φωτογραφία της προβλεπόμενης στην παρ. 2 του άρθρου 10 του Ν.4242/2014 μόνιμης επεξηγηματικής πινακίδας.
7. Στοιχεία παρακολούθησης συγχρηματοδοτούμενων από το Ε.Τ.Π.Α. επενδύσεων.
 - i. Στοιχεία για την παρακολούθηση των έργων που συγχρηματοδοτήθηκαν από το Ε.Τ.Π.Α. (απολογιστική έκθεση προόδου κ.λπ.).
8. Λοιπά κατά περίπτωση στοιχεία που πιστοποιούν την τήρηση τυχόν ειδικών όρων των εγκριτικών αποφάσεων για την υπαγωγή και για την ολοκλήρωση της επένδυσης.

Κατόπιν της ηλεκτρονικής υποβολής του αιτήματος ελέγχου τήρησης μακροχρονίων υποχρεώσεων, οι επιχειρήσεις υποβάλλουν στις αρμόδιες υπηρεσίες τα ακόλουθα έγγραφα:

- α. εκτύπωση του παραγόμενου από το ΠΣΚΕ-Επ αιτήματος ελέγχου τήρησης μακροχρονίων υποχρεώσεων, στο οποίο τίθεται η πρωτότυπη υπογραφή του νομίμου εκπροσώπου της επιχείρησης και
- β. υπεύθυνη δήλωση του άρθρου 8 του ν.1599/1986 ότι τα στοιχεία που υποβλήθηκαν στο ΠΣΚΕ-Επ είναι αληθή.

Σε περίπτωση μη αποστολής των στοιχείων της παρούσας περίπτωσης ή αποστολής ανακριβών στοιχείων επιβάλλεται στην επιχείρηση πρόστιμο που ανέρχεται σε ποσοστό 5% επί του ποσού της επιχορήγησης.

- Επιχειρήσεις που κατά το έτος 2013 υπέβαλαν στις κατά περίπτωση αρμόδιες υπηρεσίες τα προβλεπόμενα στοιχεία εμπρόθεσμα (έως 30-09-2013) ή εκπρόθεσμα (έως 30-01-2014) σε έντυπη μορφή, οφείλουν να τα επανυποβάλουν ηλεκτρονικά, επισυνάπτοντας το αποδεικτικό της έντυπης υποβολής (αριθμός πρωτοκόλλου).
- Επιχειρήσεις που κατά το έτος 2014 υπέβαλαν σε έντυπη μορφή στις κατά περίπτωση αρμόδιες υπηρεσίες τα προβλεπόμενα στοιχεία, υποχρεούνται να τα υποβάλουν εκ νέου σύμφωνα με τις διατάξεις της παρ. 1.

Μη τήρηση υποχρεώσεων

- Σε περίπτωση που η επιχείρηση παραβεί τις υποχρεώσεις υπαγωγής πριν από την ολοκλήρωση και έναρξη της παραγωγικής λειτουργίας:
 - α) Ανακαλείται η απόφαση υπαγωγής και επιστρέφεται η ενίσχυση.
 - β) Δύνата να ανακληθεί η απόφαση υπαγωγής και να επιστραφεί η ενίσχυση ή να παρακρατηθεί ή επιστραφεί μέρος αυτής.
- Εάν ενισχυθείσα επιχείρηση παραβεί τις υποχρεώσεις υπαγωγής μετά τη δημοσίευση της απόφασης ολοκλήρωσης και έναρξης της παραγωγικής λειτουργίας της επένδυσης και εντός του οριζόμενου χρονικού περιορισμού, επιστρέφεται το σύνολο ή μέρος της ενίσχυσης.
- Εάν ενισχυθείσα επιχείρηση παραβεί τις υποχρεώσεις, που περιγράφονται παραπάνω, επιστρέφεται η αναλογούσα στο συγκεκριμένο εξοπλισμό καταβληθείσα ενίσχυση στο σύνολό της. Το ίδιο ισχύει και σε περίπτωση λύσης με οποιονδήποτε τρόπο της σύμβασης και επιστροφής του εξοπλισμού στην εταιρία χρηματοδοτικής μίσθωσης.
- Εάν διαπιστωθεί μείωση του αριθμού των δημιουργούμενων θέσεων απασχόλησης, που προσδιόρισαν την επιδότηση του κόστους της δημιουργούμενης απασχόλησης, επιστρέφεται το μέρος της ενίσχυσης, που αναλογεί στη θέση εργασίας που καταργήθηκε.

Υποχρέωση γνωστοποίησης οποιασδήποτε αλλαγής στην εταιρική σύνθεση: Κάθε αλλαγή της εταιρικής σύνθεσης του φορέα της επένδυσης οφείλει να γνωστοποιείται στην αρμόδια υπηρεσία. Εάν διαπιστωθεί κατά την ολοκλήρωση της επένδυσης ότι λόγω αλλαγής της εταιρικής σύνθεσης ο φορέας του επενδυτικού σχεδίου έπαυσε να είναι μεσαία ή μικρή επιχείρηση, αφαιρείται από την ενίσχυση το αντίστοιχο ποσοστό που όριζε η απόφαση υπαγωγής λόγω αυτής της ιδιότητας.

Ίδια Συμμετοχή: Σε περίπτωση διαπίστωσης ότι έχουν υποβληθεί στην υπηρεσία ψευδή ή παραπλανητικά στοιχεία ή ότι έχουν αποσιωπηθεί τέτοια στοιχεία: α) εάν δεν έχει ολοκληρωθεί η επένδυση, αυτή ανακαλείται και καταπίπτει η εγγυητική επιστολή εάν έχει δοθεί τμήμα της επιχορήγησης, β) εάν έχει ολοκληρωθεί η επένδυση, επιστρέφεται το σύνολο της χορηγηθείσας ενίσχυσης.

Οι **συνέπειες αυτές επέρχονται εφόσον η διαπίστωση γίνει εντός δεκαετίας από την ημερομηνία δημοσίευσης της περίληψης της απόφασης ολοκλήρωσης και έναρξης παραγωγικής λειτουργίας** και από όργανα που είναι κατά Νόμο αρμόδια για τον έλεγχο των κατά περίπτωση στοιχείων.

Σε περίπτωση **επιστροφής των ενισχύσεων** αυτό γίνεται με τη διαδικασία είσπραξης δημοσίων εσόδων, τα δε επιστρεφόμενα

ποσά **προσαυξάνονται κατά το ποσό των Νόμιμων τόκων** από την εκάστοτε καταβολή τους.

Απώλεια της φορολογικής απαλλαγής και καταβολή των οφειλόμενων φόρων:

Το αφορολόγητο αποθεματικό της απαλλαγής που σχηματίστηκε, προστίθεται στα κέρδη της επιχείρησης και φορολογείται στη διαχειριστική χρήση κατά την οποία:

- Πωλήθηκαν ή έπαψαν για οποιονδήποτε λόγο να χρησιμοποιούνται τα πάγια περιουσιακά στοιχεία πριν περάσουν πέντε χρόνια από τότε που αγοράστηκαν ή έπαψαν να χρησιμοποιούνται τα μηχανήματα των οποίων η χρήση είχε αποκτηθεί με χρηματοδοτική μίσθωση και ακυρώθηκε η σύμβαση, για το ποσό που το αφορολόγητο αποθεματικό αντιστοιχεί στην αξία των πάγιων αυτών στοιχείων. **Η διάταξη αυτή δεν εφαρμόζεται**, αν η επιχείρηση αντικαταστήσει τα πάγια αυτά στοιχεία, μέσα σε έξι μήνες από τη λήξη της διαχειριστικής περιόδου που έγινε η πώληση ή η διακοπή της χρηματοδοτικής μίσθωσής τους, με νέα πάγια στοιχεία ίσης τουλάχιστον αξίας.
- Γίνει διανομή ή ανάληψη του αντίστοιχου ποσού του αφορολόγητου αποθεματικού και για το ποσό που θα διανεμηθεί ή θα αναληφθεί.
- Διαλύεται η ατομική επιχείρηση ή η εταιρία λόγω θανάτου του επιχειρηματία ή μέλους της εταιρίας.

Σε περίπτωση μη ολοκλήρωσης της επένδυσης ή και μη απόκτησης της χρήσης του εξοπλισμού με χρηματοδοτική μίσθωση εντός της πενταετούς προθεσμίας, η επιχείρηση υποχρεούται στην υποβολή συμπληρωματικών δηλώσεων φορολογίας εισοδήματος για κάθε οικονομικό έτος και για το μέρος των κερδών που απηλλάγησαν της φορολογίας λόγω σχηματισμού του αφορολόγητου αποθεματικού.

Σε περίπτωση **επιστροφής των ενισχύσεων** αυτό γίνεται με τη διαδικασία είσπραξης δημοσίων εσόδων, τα δε επιστρεφόμενα ποσά **προσαυξάνονται κατά το ποσό των Νόμιμων τόκων** από την εκάστοτε καταβολή τους.

Απώλεια της φορολογικής απαλλαγής και καταβολή των οφειλόμενων φόρων:

Το αφορολόγητο αποθεματικό της απαλλαγής που σχηματίστηκε, προστίθεται στα κέρδη της επιχείρησης και φορολογείται στη διαχειριστική χρήση κατά την οποία:

- Πωλήθηκαν ή έπαψαν για οποιονδήποτε λόγο να χρησιμοποιούνται τα πάγια περιουσιακά στοιχεία πριν περάσουν πέντε χρόνια από τότε που αγοράστηκαν ή έπαψαν να χρησιμοποιούνται τα μηχανήματα των οποίων η χρήση είχε αποκτηθεί με χρηματοδοτική μίσθωση και ακυρώθηκε η σύμβαση, για το ποσό που το αφορολόγητο αποθεματικό αντιστοιχεί στην αξία των πάγιων αυτών στοιχείων. **Η διάταξη αυτή δεν εφαρμόζεται**, αν η επιχείρηση αντικαταστήσει τα πάγια αυτά στοιχεία, μέσα σε έξι μήνες από τη λήξη της διαχειριστικής περιόδου που έγινε η πώληση ή η διακοπή της χρηματοδοτικής μίσθωσής τους, με νέα πάγια στοιχεία ίσης τουλάχιστον αξίας.
- Γίνει διανομή ή ανάληψη του αντίστοιχου ποσού του αφορολόγητου αποθεματικού και για το ποσό που θα διανεμηθεί ή θα αναληφθεί.
- Διαλύεται η ατομική επιχείρηση ή η εταιρία λόγω θανάτου του επιχειρηματία ή μέλους της εταιρίας.

Σε περίπτωση μη ολοκλήρωσης της επένδυσης ή και μη απόκτησης της χρήσης του εξοπλισμού με χρηματοδοτική μίσθωση εντός της πενταετούς προθεσμίας, η επιχείρηση υποχρεούται στην υποβολή συμπληρωματικών δηλώσεων φορολογίας εισοδήματος για κάθε οικονομικό έτος και για το μέρος των κερδών που απαλλάγησαν της φορολογίας λόγω σχηματισμού του αφορολόγητου αποθεματικού.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Λένα Μαραβέλια, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 140, e-mail: maravelia@atlantisresearch.gr

Γρηγόρης Καλαμακίδης, 2310 531000, εσωτ. 107, e-mail: kalamakidis@atlantisresearch.gr

22. Ευκαιρίες Επένδυσης στον Πρωτογενή Τομέα με τη δημιουργία θερμοκηπιακών μονάδων με η χωρίς Μονάδα Συμπαραγωγής και αξιοποίησης της βιομάζας για την παραγωγή Συνθετικού Νιτρίου με κάλυψη από 20-100 στρέμματα έχοντας εξαγωγικό προσανατολισμό για την πώληση των παραγόμενων προϊόντων.

Η χώρα μας μπορεί να παίξει καταλυτικό ρόλο στην δημιουργία – υλοποίηση υαλόφρακτων θερμοκηπιακών μονάδων υδροπονικής καλλιέργειας με Συμπαραγωγή για την παραγωγή κηπευτικών και όχι μόνο αλλά με εξαγωγικό χαρακτήρα.

Παράλληλα η θερμοκηπιακή μονάδα θα μπορούσε να είναι **100% ενεργειακά ανεξάρτητη** παράγοντας την δική της ενέργεια με την αξιοποίηση της βιομάζας – μετατρέποντας αυτήν σε συνθετικό νιτρίου καλύπτοντας με τον τρόπο αυτό κατά 100% της ενεργειακής της ανάγκης και αυξάνοντας το πλεονέκτημα της ανταγωνιστικότητας με παράλληλα αύξηση της παραγωγής ανά m². Οι εσωτερικές κλιματολογικές συνθήκες θα είναι απόλυτα ελεγχόμενες και οι μονάδες θα διαθέτουν AGRO 1- AGRO 2 , HASP, ISO και θα παράγουν υγιεινά πιστοποιημένα για την κατανάλωση προϊόντα. Είναι γεγονός πως στην Ολλανδία υπάρχουν πάνω από 4.000 ha των 100 στρμ περίπου εκ των οποίων 2.000 ha παράγουν κηπευτικά και 2.000 ha παράγουν ανθοκομικά.

Παρόμοιες θερμοκηπιακές μονάδες υπάρχουν μόνο τρεις (3) στις χώρα μας εκ των οποίων οι δύο παράγουν τομάτες σε ταμπί και η τρίτη παράγει tricolor πιπεριές. Είναι επίσης γεγονός ότι η κατανάλωση π.χ τομάτας σε ετήσια βάση στην Ελλάδα είναι **~700.000 τόνοι** και η παραγωγή τομάτας στην π.χ στην θερμοκηπιακή μονάδα της Αλεξάνδρειας Ημαθίας που είναι των 100 στρμ, από την μία και μοναδική μονάδα ιδίου επιπέδου παράγει μόνο **4.500 τόνους – 5.000** σε ετήσια βάση. Είμαστε **ελλειμματικοί** στο συγκεκριμένο προϊόν και μεγάλες ποσότητες εισαγόμενων προϊόντων από διάφορες χώρες (τομάτας σε ταμπί και πιπεριάς) διοχετεύονται στην Ελληνική αγορά κατά τους καλοκαιρινούς μήνες και όχι μόνο.

Η εταιρεία **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** σε συνεργασία με την Green Alliance Α.Ε μπορεί να βοηθήσει και να συνεργαστεί σε όλα τα επίπεδα με τους ενδιαφερόμενους για την υλοποίηση παρόμοιων μονάδων, εξασφαλίζοντας την σύνταξη των σχετικών φακέλων για την έκδοση των αδειών, και να βοηθήσει στην εφαρμογή και υλοποίηση των μονάδων αυτών ως επίσης να βοηθήσει και στην εξασφάλιση των συμβολαίων πώλησης των προϊόντων.

Για περισσότερες πληροφορίες μπορείτε να επισκεφθείτε το site της <http://www.atlantisresearch.gr> & www.greenalliance.eu .
Για περισσότερες πληροφορίες πατήστε [εδώ](#)

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, κιν. 6944 575665, e-mail: amanglis@atlantisresearch.gr

Θωμάς Φερφύρης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 139, e-mail: ferfiris@gmail.com, ferfiris@greenalliance.eu

23. Γιατί να εκπονηθεί μελέτη αποτίμησης αξίας επιχείρησης

Σκοπός μίας Οικονομικής Μελέτης για 'Αποτίμηση Αξίας Επιχείρησης', είναι να εκτιμηθεί η 'εύλογη αγοραία αξία' της εταιρείας, για τον προσδιορισμό πώλησης ποσοστού μετοχών.

Ο όρος 'Εύλογη Αγοραία Αξία' σημαίνει, για τους σκοπούς μίας οικονομικής μελέτης αποτίμησης, την τιμή στην οποία μία τέτοια περιουσία θα άλλαζε χέρια ανάμεσα σε ένα πρόθυμο αγοραστή και ένα πρόθυμο πωλητή, όταν κανένας από τους δύο δεν βρίσκεται κάτω από πίεση να αγοράσει ή να πουλήσει, όπου και οι δύο γνωρίζουν τα σχετικά δεδομένα και η αγοραπωλησία γίνεται με δίκαιο τρόπο και για τους δύο.

Στην διαδικασία Αποτίμησης Επιχειρήσεων, είναι απαραίτητη η χρησιμοποίηση επιστημονικών μεθόδων για τον προσδιορισμό αυτής. Όλες οι μέθοδοι που τελικά χρησιμοποιούνται, δίνουν εν τέλει ένα μέτρο της αξίας της επιχείρησης.

Είναι απαραίτητο δηλαδή να προσδιορίζεται η αξία των επιχειρήσεων και θεωρητικά από ειδικούς μελετητές. Ανεξάρτητα από το ποια μέθοδος είναι περισσότερο κατάλληλη για την αποτίμηση συγκεκριμένης επιχείρησης, είναι σκόπιμο να εφαρμόζονται περισσότερες της μίας μέθοδοι και κατόπιν να συγκρίνονται τα αποτελέσματα αυτών. Με τον τρόπο αυτό μπορεί να εκτιμηθεί καλύτερα το δυναμικό της επιχείρησης και να προσδιοριστεί η αξία της υπό διαφορετικές συνθήκες.

Η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** χρόνια τώρα, προσφέρει τις υπηρεσίες της υπεύθυνα, αξιόπιστα και με συνέπεια σε όσες επιχειρήσεις την επιλέξουν και την εμπιστευθούν.

Για περισσότερες πληροφορίες επικοινωνήστε με τα γραφεία της εταιρείας μας.

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

Μάνος Μπαρτζάκης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, email: bartzakis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Αθηνών:

Γιάννης Ευγενίδης τηλ.210 6563800, email:evgenides@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνη επικοινωνίας Κρήτης:

Ελίνα Βασσάλου, τηλ. 2810 542700, κιν. 6944 296741, e-mail: vassalou@atlantisresearch.gr

Υπ. επικοινωνίας Αργινίου:

Νίκος Μαστρογιάννης, τηλ. 26410 44010, κιν. 6945 790712, e-mail: mastrogiannis@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Κεντρικής Ελλάδας:

Χρήστος Βαγενάς, Τηλ: 22310 23270, 6972822920 Fax: 22310 23737, e-mail: vagenas@atlantisresearch.gr

Υπεύθυνος επικοινωνίας Χαλκίδας :

Λύση Συμβουλευτική Α.Ε. ,Τραπεζουντίου & Ισαίου , Χαλκίδα, Εύβοια τηλ. 2221-550826

24. Η PORCELANA ζητά αποκλειστικούς Συνεργάτες (franchisees) για όλη την Ελλάδα!

Η **PORCELANA**, η μεγαλύτερη εταιρία στο πλακάκι, το μπάνιο, την κουζίνα και το έπιπλο, με 30 καταστήματα σε όλη την Ελλάδα, υψηλό κύκλο εργασιών και μεγάλη δυναμική στην αγορά, στα πλαίσια της στρατηγικής ανάπτυξής της προσφέρει τη δυνατότητα και την ευκαιρία σε νέους ή παλιούς επιχειρηματίες να ενταχθούν στο δίκτυό της δημιουργώντας ένα νέο κατάστημα PORCELANA, με το σύστημα του δικαιωπαρόχου (franchising).

Προσφέρει τα εξής σημαντικά [πλεονεκτήματα](#):

- Ν Ισχυρό και αναγνωρίσιμο brand name υψηλής επένδυσης σε ενέργειες μάρκετινγκ και διαφήμισης.
- Ν Δοκιμασμένο σύστημα-μοντέλο ανάπτυξης και λειτουργίας.
- Ν Ανάπτυξη βάσει σχεδίου και υποστήριξη στις λειτουργίες του καταστήματος.
- Ν Πλήρη εκπαίδευση, αρχική και συνεχόμενη κατά τη διάρκεια λειτουργίας του καταστήματος.
- Ν Οικονομίες κλίμακας
- Ν Έντονη διαφημιστική προβολή του brand name και του δικτύου της καθ' όλη τη διάρκεια του έτους.
- Ν Συνεχόμενη εξέλιξη και βελτίωση των προϊόντων και υπηρεσιών του δικτύου.
- Ν Υποστήριξη στο ξεκίνημα αλλά και στη διάρκεια λειτουργίας του καταστήματος με στόχο τη βελτίωση της απόδοσης.

Οφέλη του νέου επιχειρηματία – αποκλειστικού συνεργάτη (franchisee):

- Ν Σχετικά χαμηλή αρχική επένδυση καθώς το μοντέλο λειτουργίας του δικτύου PORCELANA δεν απαιτεί τήρηση αποθηκών στο κατάστημα.
- Ν Γρήγορη ανάπτυξη και δημιουργία πελατολογίου του καταστήματος.
- Ν Προστιθέμενη αξία από το brand name **PORCELANA**.
- Ν Αυξημένη κερδοφορία με αυτοματοποιημένες διαδικασίες λειτουργίας του καταστήματος.
- Ν Διαρκής εξέλιξη και ανάπτυξη.

Η **PORCELANA**, μέλος του ομίλου επιχειρήσεων **XATZHΓEΩPΓIOY A.E.**, αντιπροσωπεύει στην Ελλάδα τις μεγαλύτερες επώνυμες μάρκες στο χώρο των πλακιδίων, του μπάνιου, της κουζίνας αλλά και του επίπλου, δίνοντας στους πελάτες της τη δυνατότητα να διαμορφώσουν το χώρο τους με τις ποιοτικότερες επιλογές της διεθνούς αγοράς.

Για περισσότερες αναλυτικές πληροφορίες για υποψήφιους αποκλειστικούς συνεργάτες (franchisees) και τρόπους επικοινωνίας με την εταιρία παρακαλούμε πατήστε [εδώ](#).

Υπεύθυνος επικοινωνίας Θεσσαλονίκης:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, e-mail: amanglis@atlantis@research.gr

25. Πρόσκληση στο διαγωνισμό «LDA appathon» για την ανάπτυξη εφαρμογών B2B με χρήση με χρήση δορυφορικών δεδομένων

Ξεκίνησαν οι αιτήσεις συμμετοχής στον διαγωνισμό «LDA appathon» για την ανάπτυξη B2B εφαρμογών που θα πραγματοποιηθεί στις **29 και 30 Οκτωβρίου 2015**, στον κόμβο *Καινοτομίας και Επιχειρηματικότητας INNOVATHENS* της *Τεχνόπολης* του Δήμου Αθηναίων.

Οι ενδιαφερόμενοι μπορούν να δηλώσουν συμμετοχή [στη σελίδα του Διαγωνισμού](#), μέχρι και **27 Οκτωβρίου 2015**, έχοντας την ευκαιρία να διεκδικήσουν σημαντικά **έπαθλα**.

Δήλωση Συμμετοχής: <https://www.eventbrite.com/e/the-lda-appathon-tickets-17980185218>

Apply now and win!

- 1** Training and coaching sessions on how to become an innovative start-up
- 2** Join an international SAP Industry Summit with all expenses covered by SAP
- 3** Prize money

[Register Now!](#)

Αναλυτικότερα:

Ο **Διαγωνισμός LDA Appathon** αφορά την ανάπτυξη εφαρμογών B2B με χρήση με χρήση δορυφορικών δεδομένων πλοήγησης και παρατήρησης της Γης, καθώς και γεωχωρικών δεδομένων. Το LDA Appathon απευθύνεται σε όλους τους γνώστες προγραμματισμού με υπόβαθρο στην επιστήμη των υπολογιστών, στη γεωπληροφορική και άλλες συναφείς γνωστικές περιοχές. Μοναδική προϋπόθεση αποτελεί η εξοικειωσή τους με ευρέως διαδεδομένες γλώσσες προγραμματισμού καθώς και σχεσιακές βάσεις δεδομένων (Java, C++, .net, SQL).

Κατά τη διάρκεια του LDA Appathon, διάρκειας 36 ωρών, κάθε συμμετέχουσα ομάδα θα κληθεί να αναπτύξει μία πρότυπη B2B εφαρμογή κάνοντας χρήση της πλατφόρμας διαχείρισης δεδομένων SAP HANA και του περιβάλλοντος εργαλείων οπτικοποίησης γεωχωρικών δεδομένων LUCIAD. Η εφαρμογή που θα αναπτυχθεί θα πρέπει να αξιοποιεί δορυφορικά δεδομένα παρατήρησης της Γης Copernicus, άλλα ισοδύναμα δεδομένα δορυφορικής πλοήγησης όπως και αντίστοιχα γεωχωρικού υποβάθρου. Επισημαίνεται πως για τη δημιουργία και υλοποίηση εφαρμογών σχετικών με το αντικείμενο του διαγωνισμού, το LDA Appathon θα ξεκινήσει με μία συνεδρία "Design Thinking", διάρκειας 3 ωρών. Επίσης, οι πρώτες αιτήσεις συμμετοχής που θα επιλεγούν, θα προσκληθούν να παρακολουθήσουν **ημερήσιο σεμινάριο στις 14 Οκτωβρίου**, προκειμένου να εξοικειωθούν περαιτέρω με την πλατφόρμα της **SAP HANA** και τα εργαλείων **LUCIAD**.

Οι νικητές του διαγωνισμού θα έχουν την ευκαιρία να κερδίσουν **έπαθλα** σημαντικής αξίας. Στα βραβεία συμπεριλαμβάνονται, μεταξύ άλλων, η συμμετοχή σε εκπαιδευτικές συνεδρίες σχετικές με τρόπους δημιουργίας καινοτομικών νεοφυών επιχειρήσεων, η συμμετοχή σε διεθνές συνέδριο της SAP HELLAS, και κάλυψη των εξόδων για το **Mobile World Congress 2016** που θα πραγματοποιηθεί στη **Βαρκελώνη**.

Το **LDA Appathon** διοργανώνεται από το **Εθνικό Δίκτυο Έρευνας και Τεχνολογίας** σε συνεργασία με την **SAP HELLAS** και **LUCIAD**, και με την υποστήριξη της **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.**, του Συνδέσμου Εταιρειών Κινητών Εφαρμογών Ελλάδας (**ΣΕΚΕΕ**), του Εθνικού Αστεροσκοπείου Αθηνών (**ΕΑΑ**), του Εθνικού Κτηματολογίου & Χαρτογράφησης ΑΕ (**ΕΚΧΑ Α.Ε.**) και του **INNOVATHENS** - Κόμβος Καινοτομίας και Επιχειρηματικότητας, της **Τεχνόπολης του Δήμου Αθηναίων**.

Ο διαγωνισμός πραγματοποιείται στο πλαίσιο του Ευρωπαϊκού Έργου Large Scale Demonstrator in Athens - LDA με την υποστήριξη των εταιρών που συμμετέχουν σε αυτό, μεταξύ των οποίων είναι και η **ΑΤΛΑΝΤΙΣ ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ Α.Ε.** Στόχος του έργου "**LDA: Large Scale Demonstrator in Athens**" είναι η πιλοτική ανάπτυξη και εφαρμογή καινοτομικών τηλεπικοινωνιακών υπηρεσιών (location based services) στην περιοχή της Αθήνας. Οι υπηρεσίες βασίζονται σε δεδομένα παρατήρησης της γης του Ευρωπαϊκού προγράμματος **Copernicus**, καθώς και στις υπηρεσίες του ευρωπαϊκού δορυφορικού συστήματος πλοήγησης **Galileo**, με στόχο τη δημιουργία νέων παραγωγικών δραστηριοτήτων.

Για περισσότερες πληροφορίες, μπορείτε να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Άγγελος Μαγκλής, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 108, e-mail: amanglis@atlantis@research.gr

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

26. Έναρξη υποβολής επιχειρηματικών προτάσεων στο Equity Investment Forum

Ξεκίνησε η διαδικασία υποβολής επιχειρηματικών σχεδίων στο **Equity Investment Forum** που θα πραγματοποιηθεί στις **7 & 8 Δεκεμβρίου 2015** στην **Αθήνα**.

Η πρόσκληση απευθύνεται σε επιχειρηματίες με φιλόδοξες και δυναμικές επιχειρηματικές προτάσεις που αναζητούν χρηματοδότηση ή διεθνείς συνεργασίες και η πλατφόρμα υποβολής προτάσεων θα παραμείνει ανοιχτή μέχρι **6 Νοεμβρίου 2015**.



Αναλυτικότερα:

Το Χρηματιστήριο Αθηνών, ο Οργανισμός Enterprise Greece, η Ένωση Ελληνικών Εταιρειών Επιχειρηματικών Κεφαλαίων (ΗVCA), το Ταμείο Ανάπτυξης Νέας Οικονομίας (TANEO A.E.) και το Δίκτυο ΠΡΑΞΗ, συντονιστής του Enterprise Europe Network – Hellas απευθύνουν πρόσκληση στους επιχειρηματίες με καινοτόμες επιχειρηματικές ιδέες που ψάχνουν για **χρηματοδότηση**.

Οι πέντε Οργανισμοί διοργανώνουν το «**Equity Investment Forum**» (Αθήνα, 7-8 Δεκεμβρίου 2015) με κύριο σκοπό την ενημέρωση και υποστήριξη των ελληνικών επιχειρήσεων σε θέματα που αφορούν τη χρηματοδότηση σε όλα τα στάδια της ανάπτυξής τους: από την εκκίνηση της επιχείρησης έως την εισαγωγή της στο Χρηματιστήριο. Να σημειωθεί ότι το Forum αποτελεί εξέλιξη του επιτυχημένου "International Venture Capital & Private Equity Forum", το οποίο υλοποιούνταν συνεχώς επί 12 έτη.

Όσοι θα συμμετέχουν στην εκδήλωση θα μπορέσουν :

- Να παρουσιάσουν το επενδυτικό τους σχέδιο σε ελληνικά, ισραηλινά και άλλα διεθνή **Venture Capital/ Private Equity Funds** διερευνώντας τη δυνατότητα επένδυσής τους στις επιχειρήσεις/επιχειρηματικές ιδέες τους.
- Να συζητήσουν με στελέχη του **Χρηματιστηρίου Αθηνών** και με Συμβούλους Ένταξης στις αγορές του, τις δυνατότητες αξιοποίησης των χρηματοδοτικών λύσεων και εργαλείων που υπάρχουν.
- Να ενημερωθούν για τις δυνατότητες εξωστρέφειας της επιχείρησής τους και την προσέλκυση ιδιωτικών κεφαλαίων από έμπειρα στελέχη του Οργανισμού **Enterprise Greece**.
- Να διερευνήσουν τις δυνατότητες διεθνούς τεχνολογικής ή επιχειρηματικής συνεργασίας μέσω εξειδικευμένης υποστήριξης από το **Δίκτυο ΠΡΑΞΗ** και να ενημερωθούν για Ευρωπαϊκές πρωτοβουλίες και εργαλεία στήριξης της καινοτόμου επιχειρηματικότητας.

Περισσότερες πληροφορίες σχετικά με το **Equity Investment Forum** μπορείτε να δείτε στην επίσημη ιστοσελίδα του, εδώ. Μπορείτε επίσης να επικοινωνήσετε μαζί μας στα παρακάτω στοιχεία επικοινωνίας:

Υπεύθυνοι επικοινωνίας:

Μαρία Κούρα, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 113, e-mail: koura@atlantisresearch.gr

Μάνος Μπαρτζάκης, τηλ. 2310 531000, εσωτ. 114, email: bartzakis@atlantisresearch.gr