

▲ Την προηγούμενη πενταετία οι εταιρίες με έσοδα πάνω από 2 δισ. δολ. συνήψαν 138 συνεργασίες η κάθε μία

Πολλαπλά οφέλη αποφέρουν οι επιχειρηματικές συνεργασίες σε περιόδους παγκόσμιας ύφεσης

ΤΟ θέμα των συνεργασιών είναι πραγματικά θέμα τεράστιας σημασίας. Μια ευκαιρία και δυνατότητα αναδιοργάνωσης πολλές φορές. Στην απλουστευμένη της μορφή, η συνεργασία είναι μια σχετικά καλαρή επιχειρηματική σχέση που δημιουργείται μεταξύ επιχειρήσεων - ακό-

του δρ. Κώστα Γ. Κονή

μα και φυσικών προσώπων - με στόχο την υποβοήθηση μιας δραστηριότητας που θα επιφέρει κάποιο αναμενόμενο κέρδος.

Η επιτυχημένη συνεργασία μπορεί πραγματικά να επιφέρει σημαντικά πλεονεκτήματα στις επιχειρήσεις, ιδιαίτερα σε περιόδους ύφεσης. Παρ' όλα αυτά ελάχιστες επιχειρήσεις -σε ολόκληρο τον κόσμο- αναλαμβάνονται την τεράστια δύναμη που έχουν στα χέρια τους αν αξιοποιήσουν θετικά και δημιουργικά τις συνεργασίες. Πολλές αποδοτικές και κερδοφόρες συνεργασίες δεν χρειάζονται καν επενδύσεις, παρά μόνο δημιουργική σκέψη, διάθεση και μειωμένα επίπεδα εγωισμού.

As αναγνωρίσουμε το γεγονός

ότι ο συνδυασμός γνώσεων και πόρων είναι οπωσδήποτε καλύτερος από τη μονομερή δραστηριότητα. Όλο το νόημα είναι να αποφασίσουμε τι θέλουμε να επιτύχουμε και μετά να καταγράψουμε τις αδυναμίες μας και εκείνα που μας εμποδίζουν να το επιτύχουμε. Στη συνέχεια θα πρέπει να διερωτηθούμε: «ποιος άλλος έχει αυτούς του πόρους που δεν έχουμε εμείς;» και να τον προσεγγίσουμε για να διευρύνουμε τις δυνατότητες συνεργασίας, η οποία θα στηρίζεται στην εντιμότητα και στον επαγγελματισμό με στόχο το ανάλογο όφελος όλων των πλευρών σε συνάρτηση με τη συνεργασία τους. Θα σκεφτούν ίσως με πλεονεξία κάποιος: «εμείς που είχαμε την πρωτοβουλία και την ιδέα θα αναγκαστούμε να μοιράσουμε το κέρ-

δος μας με έναν ή περισσότερους;» Σε αυτούς η απάντηση είναι απλή: «είναι πολύ πιο σοφό και επικερδές να αποκτίσετε έ-

στω και μικρό ποσοστό από κάτι παρά το 100% του... τίποτα!». Από τη στιγμή που θα αλλάξουμε τον τρόπο σκέψης μας από μονοδιάστατο σε πολυδιάστατο θα δούμε να ανοίγονται μπροστά μας δυνατότητες, ευκαιρίες και προοπτικές που δεν ονειρευτήκαμε ποτέ. Δεν είναι άλλωστε καθόλου τυχαίο που εταιρίες κολοσσοί δημιουργούν σήμερα ένα πολύ μεγάλο ποσοστό εσόδων από συνεργασίες. Υπολογίζεται ότι ο αριθμός των συνεργασιών μεγάλων εταιριών σε διεθνές επίπεδο αυξάνεται κατά 20% κάθε χρόνο. Τον τελευταίο μόνο χρόνο ανακοινώθηκαν πάνω από 10.000 διαφόρων μορφών συνεργασίες πολλών εταιριών. Χαρακτηριστι-

“

Όλο το νόημα είναι να αποφασίσουμε τι θέλουμε να επιτύχουμε και μετά να καταγράψουμε τις αδυναμίες μας και εκείνα που μας εμποδίζουν να το επιτύχουμε

κά, το περιοδικό Forbes αναφέρει πως την προηγούμενη πενταετία οι εταιρίες με έσοδα πάνω από 2 δισ. δολάρια έκαναν κατά μέσο ό-



Ο κ. Κώστας Κονής, ειδικός συνεργάτης της Ατλαντίς Συμβουλευτική Α.Ε.

ρο 138 συνεργασίες κάθε μια. Θα πρέπει επομένως να διερωτηθούμε: «αν οι γίγαντες αυτοί αξιοποιούν τις συνεργασίες και αυξάνουν

τα κέρδη τους, γιατί οι πιο μικρές επιχειρήσεις να μην τις εκμεταλλεύονται στον βαθμό που θα έ-

πρεπε;».

▲ Υποστήριξη από το πρόγραμμα «Σύγχρονη Επιχείρηση» του ΕΣΠΑ

Επιδότηση 50% για την πιστοποίηση ποιότητας εταιριών

ΤΟ πρόγραμμα «Σύγχρονη Επιχείρηση» του ΕΣΠΑ 2007 - 2013, το οποίο προηγουμένως πρόσφατα από τη Γενική Γραμματεία Βιομηχανίας του Υπουργείου Ανάπτυξης, αποσκοπεί στην πιστοποίηση επιχειρήσεων και προϊόντων - υπηρεσιών ώστε να ανταποκρίνονται στις απαιτήσεις των ευρωπαϊκών προτύπων ποιότητας. Το συγκεκριμένο πρόγραμμα αποτελεί κίνητρο για όλες τις επιχειρήσεις που επιθυμούν να αποκτήσουν είτε πιστοποίηση, είτε χρηματοδότηση υποδομών στο πλαίσιο ικανοποιώντας των απαιτήσεων συστημάτων διαχείρισης. Οι επιλέξιμες επιχειρήσεις θα πρέπει να έχουν ιδρυθεί προ της 1ης Ιανουαρίου 2007 και να έχουν μέσο όρο κύκλου εργασιών μεγαλύτερο των 30.000 ευρώ και

θετικά κερδοφόρα στην τελευταία τριετία. Αντίστοιχες ανάγκες για εργαστήρια δοκιμών και διακριβώσεων ενισχύονται από το πρόγραμμα «Διαπιστευθείτε».

Ειδικότερα, οι δράσεις που ενισχύονται από το πρόγραμμα «Σύγχρονη Επιχείρηση» είναι:

► Πιστοποίηση επιχειρήσεων βάσει προτύπων ευρείας αναγνώρισης (ISO 9001:2008, ISO 22000:2005, ΕΛΟΤ 1801/OHSAS, 18001: 2007, ISO 14001: 2004/EMAS, ISO 27000, SA 8000, και άλλα).

► Βελτίωση/ενίσχυση ήδη εγκατεστημένων συστημάτων διαχείρισης στις επιχειρήσεις. ► Συμπλήρωση/ενίσχυση των υποδομών επιχειρήσεων στο πλαίσιο ικανοποίησης των απαιτήσεων που θέτει η α-



παίτηση για πιστοποίησή τους.

► Πιστοποίηση προϊόντων-υπηρεσιών με βάση αναγνωρισμένα πρότυπα/τεχνικές προδιαγραφές (π.χ. σήμανση CE σε προϊόντα με βάση τις εφαρμοστέες κοινοτικές απαιτήσεις).

Ο μέγιστος προϋπολογισμός των επενδυτικών σχεδίων θα είναι 150.000

ευρώ για τους κλάδους μεταποίησης και τουρισμού και 80.000 ευρώ για τους κλάδους εμπορίου και υπηρεσιών, με την προϋπόθεση ότι δεν θα ξεπερνά τον μέσο όρο κύκλου εργασιών τριετίας. Ο ελάχιστος προϋπολογισμός θα είναι 30.000 ευρώ. Το συνολικό ποσοστό επιδόσεων θα α-

νέρχεται σε 50%.

Είναι επιλέξιμες για επιδότηση δαπάνες από τις παρακάτω κατηγορίες:

- Αμοιβές εμπειρογνομώνων (για σχεδιασμό, ανάπτυξη ή εφαρμογή συστημάτων διαχείρισης).
- Επαλήθευση και πιστοποίηση (πιστοποίηση συστημάτων διαχείρισης, αγορά προτύπων, πιστοποίηση προϊόντων-υπηρεσιών).
- Διαμόρφωση χώρων, ηλεκτρομηχανολογικός και λοιπός εξοπλισμός και λογισμικό (σχετικά με τις απαιτήσεις συστημάτων διαχείρισης).
- Αμοιβές συμβούλων (για σύνταξη του φακέλου υποβολής και επίβλεψη υλοποιήσεων).

Οι προτάσεις μπορούν να υποβάλλονται ηλεκτρονικά από τις 15 Οκτωβρίου, με καταληκτική ημερομηνία για τον πρώτο κύκλο αξιολόγησης τις 14 Νοεμβρίου. Επισημαίνεται ότι οι δαπάνες μετά τις 10 Ιουλίου είναι επιλέξιμες για επιδότηση. Η διάρκεια υλοποίησης κάθε δράσης μπορεί να είναι μέχρι 18 μήνες.

κάνουμε τη φύση σύμμαχο!

FP7 / ENERGY ·
ECOLABEL / EMAS ·

χρηματοδοτήσεις επενδύσεων ·



ΑΤΛΑΝΤΙΣ
ΣΥΜΒΟΥΛΕΥΤΙΚΗ

επισκεφθείτε το site:
www.atlantisresearch.gr
& δείτε όλες τις προκηρύξεις

ΑΘΗΝΑ
Τ: 210 6563800
info@atlantisresearch.gr

ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ
Τ: 2310 531000
info@atlantisresearch.gr

ΠΑΤΡΑ
Τ: 2610 272120
info@atlantisresearch.gr

ΗΡΑΚΛΕΙΟ
Τ: 2810 542700
info@atlantisresearch.gr

ΛΕΥΚΩΣΙΑ
Τ: 00357 22660482
info@atlantisconsulting.eu

